GETIN NOBLE

BANK • SPÓŁKA AKCYJNA

RAPORT ROCZNY 2011

getin holding

4 LIST PRZEWODNICZĄCEGO RADY NADZORCZEJ GETIN HOLDING I RADY NADZORCZEJ GETIN NOBLE BANKU
LETTER FROM THE CHAIRMAN OF GETIN HOLDING AND GETIN NOBLE BANK SUPERVISORY BOARDS

6 LIST PREZESA ZARZĄDU GETIN NOBLE BANKU
LETTER FROM THE PRESIDENT OF THE GETIN NOBLE BANK MANAGEMENT BOARD

8 GETIN NOBLE BANK – II NAJWIĘKSZY POLSKI BANK
GETIN NOBLE BANK – THE SECOND BIGGEST POLISH BANK

11 NAGRODY I WYRÓŻNIENIA
BANK'S SUCCESSES

12 POZYCJA RYNKOWA
MARKET POSITION

14 STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT
GROUP'S STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

14 RATING
RATING

16 ZARZĄD GETIN NOBLE BANKU
THE MANAGEMENT BOARD OF GETIN NOBLE BANK

18 ZAANGAŻOWANIE SPOŁECZNE
CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY

20 OPEN FINANCE – NAJWIĘKSZY DORADCA FINANSOWY
OPEN FINANCE – THE BIGGEST FINANCIAL ADVISOR

22 HOME BROKER – NAJWIĘKSZY POŚREDNIK W OBROCIE NIERUCHOMOŚCIAMI
HOME BROKER – THE BIGGEST RESIDENTIAL REAL ESTATE BROKER

24 NOBLE SECURITIES – BOGATA OFERTA PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH
NOBLE SECURITIES – WIDE RANGE OF INVESTMENT PRODUCTS

26 NOBLE FUDS – DOBRZE ZARZĄDZANY FUNDUSZ
NOBLE FUNDS – WELL-MANAGED FUND

28 UPROSZCZONY SKONSOLIDOWANY BILANS ORAZ RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
SIMPLIFIED CONSOLIDATED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS ACCOUNT

30 LIST PREZESÓW GETIN HOLDING
LETTER FROM THE PRESIDENTS OF THE MANAGEMENT BOARD

32 GETIN HOLDING – NAJSZYBCIEJ ROZWIJAJĄCA SIĘ GRUPA FINANSOWA W POLSCE
GETIN HOLDING – THE FASTEST GROWING FINANCIAL GROUP IN POLAND

36 STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT
GROUP'S STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

39 ZARZĄD GETIN HOLDING
THE MANAGEMENT BOARD OF GETIN HOLDING

40 IDEA BANK – NAJLEPSZY BANK DLA PRZEDSIĘBIORCÓW
IDEA BANK – THE BEST BANK FOR ENTREPRENEURS

42 GETIN HOLDING – NAJWIĘKSZY, POLSKI INWESTOR Z SEKTORA FINANSOWEGO W KRAJACH WSCHODNIEJ EUROPY
GETIN HOLDING – THE BIGGEST POLISH FINANCIAL MARKETS' INVESTOR IN THE EASTERN EUROPE

44 TU EUROPA – LIDER I EKSPERT BANCASSURANCE
TU EUROPA – BANCASSURANCE LEADER AND EXPERT

46 M.W. TRADE – FINANSOWANIE SŁUŻBY ZDROWIA
M.W. TRADE – FINANCING FOR HEALTH CARE SECTOR

48 UPROSZCZONY SKONSOLIDOWANY BILANS ORAZ RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
SIMPLIFIED CONSOLIDATED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS ACCOUNT

LIST PRZEWODNICZĄCEGO RADY NADZORCZEJ GETIN HOLDING I RADY NADZORCZEJ GETIN NOBLE BANKU

LETTER FROM THE CHAIRMAN OF GETIN HOLDING AND GETIN NOBLE BANK SUPERVISORY BOARDS

Akcjonariusze, przyjaciele, koleżanki i koledzy

Za nami zaskakujący 2011 rok. Wydawało się, że po zawieruchach lat 2008 - 2009 nie pozostał już żaden ślad i śmiało można patrzeć w przyszłość. Dlatego gwałtowne przyjście drugiej fali kryzysu latem 2011 było dla sektora bankowego w Polsce i Europie dużym zaskoczeniem.

Tym bardziej miło jest przyznać, że dzięki Wam po raz kolejny Getin Noble Bank, Getin Holding i wszystkie spółki Grupy wspaniale zdały kolejny trudny egzamin. Podobnie jak trzy lata wcześniej osiągnęliśmy wzrost skali biznesu, a cała firma oraz bank odnotowały rekordowy w swojej historii zysk. Zysk Getin Holdingu wyniósł ponad miliard złotych, a Getin Noble Banku 950 milionów złotych. Jednocześnie Bank stał się piątym największym bankiem w Polsce pod względem większości istotnych kryteriów.

Bez rzeszy zapaleńców, miłośników i ciężko pracujących, godnych największego szacunku osób, nie byłoby to możliwe. Wszystkim Wam bardzo dziękuję.

Rok 2011 był zarazem ostatnim rokiem istnienia grupy w dotychczasowym kształcie. Chcąc zlikwidować wyłączenia konsolidacyjne, rozdzielić ryzyko prowadzenia biznesu w Polsce i Wschodniej Europie, ale przede wszystkim chcąc zrealizować decyzję Komisji Nadzoru Finansowego w sprawie zwiększenia liczby akcji Getin Noble Banku będących w swobodnym, giełdowym obrocie, zdecydowaliśmy się na trudną operację *spin-off*.

Dear shareholders, friends, and colleagues,

The year 2011 was quite a surprise. It seemed that we had definitely left the turmoil of 2008-2009 behind and we could boldly look into the future. Hence, the violent second wave of the global economic crisis came to the Polish and European banking sector as a big surprise.

We are all the more pleased to note that, thanks to your effort, Getin Noble Bank, Getin Holding, and all the Group's companies passed another challenging exam with flying colours. As was also done three years ago, we expanded the business scale, and the entire company and the bank made record profit. Getin Holding earned a profit of EUR 250 million, while Getin Noble Bank - EUR 230 million. The Bank ranked as the fifth biggest bank in Poland in the most major criteria.

However, it would not have been possible without the help of innumerable enthusiasts and hard-working people who deserve our profound respect. I would like to thank you all very much.

2011 was also the last year of the Group's existence in its present form. Wishing to avoid consolidation adjustments, separate risks of Poland based units from the Eastern European units and, above all, to comply with the Polish Financial Supervision Authority decision to increase the free-float of Getin Noble Bank shares, we decided to launch a difficult spin-off operation.

Podzieliliśmy Getin Holding na dwie niezależne grupy kapitałowe: Getin Noble Bank, wraz z zależnymi spółkami, oraz Getin Holding z aktywami wschodnimi i Idea Bankiem. Operacja, całkowicie neutralna dla akcjonariuszy, zdecydowanie zwiększyła przejrzystość całej struktury i dała większą płynność giełdową.

Z ufnością i spokojem patrzę w przyszłość i wierzę, że w nadchodzących latach wspólnie odniesiemy jeszcze większe sukcesy.

We divided Getin Holding into two separate capital groups: Getin Noble Bank with its subsidiaries and Getin Holding with Eastern European units and Idea Bank. The operation, entirely neutral for shareholders, definitely made the structure more transparent and increased the free-float rate.

I am confident about the future, and I strongly believe that the coming years will prove to be even more successful.

Z poważaniem / Kind regards

dr Leszek Czarnecki

PRZEWODNICZĄCY RAD NADZORCZYCH GETIN HOLDING I GETIN NOBLE BANKU
CHAIRMAN OF GETIN HOLDING AND GETIN NOBLE BANK SUPERVISORY BOARDS

LIST PREZESA ZARZĄDU GETIN NOBLE BANKU

LETTER FROM THE PRESIDENT OF THE GETIN NOBLE BANK MANAGEMENT BOARD

Szanowni Państwo

Rok 2011 był dla nas wyjątkowy. Odnieśliśmy spektakularne sukcesy mimo niekorzystnej sytuacji ekonomicznej na światowych rynkach i spadku zaufania do globalnych instytucji finansowych. Getin Noble Bank rozwijał się niezwykle dynamicznie:

- Osiągnęliśmy rekordowy w historii Banku, skonsolidowany zysk
- Nasza spółka Open Finance przeprowadziła udany debiut na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych
- Znacząco wzmocniliśmy pozycję na rynku produktów depozytowych, oszczędnościowych i inwestycyjnych.

Wdrożyliśmy innowacyjne rozwiązania dla klientów indywidualnych, małych i średnich firm oraz samorządów – ponad 100 nowych produktów. Nasze najważniejsze osiągnięcia produktowe to:

- Umocnienie pozycji lidera rynku kredytów samochodowych oraz nadzwyczajny wzrost leasingu, poprzez stałe dostosowanie oferty do sytuacji rynkowej
- Rekordowy poziom wzrostu depozytów (około 15% całego wzrostu rynku depozytów klientów indywidualnych w Polsce)
- Zasadnicze zwiększenie sprzedaży produktów regularnego oszczędzania.

Konsekwentnie, od momentu fuzji Getin Banku z Noble Bankiem, poświęcaliśmy dużo uwagi poprawie zarządzania ryzykiem kredytowym. Dzięki zmianom w produktach i procesach, zmniejszeniu apetytu na ryzyko, a także systematycznej rozbudowie windykacji, jakość nowego portfela kredytowego jest zdecydowanie lepsza:

- Koszt ryzyka spadł z 3,5% w 2010 roku do 2,9% w 2011 roku
- W 2011 roku średniomiesięczne odpisy na kredyty samochodowe, detaliczne i korporacyjne spadły prawie o połowę
- Systematycznie dywersyfikujemy portfel kredytowy, stopniowo odchodząc od kredytów hipotecznych w stronę produktów o krótszym okresie amortyzacji.

Dear Sir or Madam,

The year 2011 was a special time for us. In spite of the unfavourable economic situation on global markets and diminishing trust in global financial institutions, we managed to achieve spectacular successes. Getin Noble Bank grew rapidly:

- We made record consolidated net profit
- Open Finance was successfully launched on the Warsaw Stock Exchange
- We significantly reinforced our position on the market of deposits, savings, and investment products.

We implemented innovative solutions dedicated to individual and SME clients as well as local governments – over 100 new products altogether. Our greatest achievements include:

- Reinforcing our leader position in the car loan market and boosting lease sales by quickly responding to market needs
- Record sales of deposits (approx. 15% of the entire growth of all deposits sold to individual clients in Poland)
- Substantial increase in the sales of regular savings plans.

Since the merger of Getin Bank and Noble Bank, we have consistently attached great importance to the improvement of loan risk management. Changes in products and processes, reduced risk appetite, and systematic expansion of the debt collection department definitely improved the new loan portfolio quality:

- Reduced cost of risk from 3.5% in 2010 to 2.9% in 2011
- In 2011, the average monthly provisions for car, retail, and corporate loans repayments fell nearly by half.
- We are systematically diversifying the loan portfolio, gradually departing from mortgage loans towards products with shorter depreciation terms.

Wyemitowaliśmy obligacje podporządkowane o łącznej wartości 400 mln PLN i ustabilizowaliśmy jednostkowy współczynnik wypłacalności powyżej 10%. W 2012 roku będziemy go systematycznie zwiększać, a kontynuacją tych działań jest publiczny program emisji obligacji, który przyniósł nam kolejne ponad 240 mln PLN w lutym 2012 roku.

2012 rok rozpoczęliśmy od wydzielenia Getin Noble Banku ze struktur grupy Getin Holding, przybliżając się do planowanej fuzji z Get Bankiem.

Najważniejsze wyzwania, które stoją przed nami przed w 2012 roku:

1. Obniżenie kosztu finansowania
2. Poprawa jakości obsługi Klientów
3. Obniżanie kosztu ryzyka, zwłaszcza starego portfela kredytów hipotecznych
4. Dywersyfikacja bilansu i zwiększenie udziału długoterminowego finansowania.

W imieniu Zarządu, jak i własnym, dziękuję wszystkim Pracownikom za ich ciężką pracę, Menedżerom za współtworzenie sukcesu Banku, a Partnerom za zaufanie. Podziękowania kieruję również na ręce naszych Akcjonariuszy, którzy obdarzyli nas wsparciem i inspirowali do realizacji ambitnych, niekiedy niełatwych celów. Jestem przekonany, że nadchodzące miesiące przyniosą kolejne sukcesy Grupie Getin Noble Bank.

We issued subordinated bonds worth PLN 400 million and stabilised the bank solvency ratio at over 10%. In 2012, we intend on increasing it gradually. The public issue of bonds that earned over PLN 240 million in February 2012 is a continuation of the strategy.

We started the year 2012 separating Getin Noble Bank from Getin Holding, in turn getting the company closer to the planned merger with Get Bank.

The main challenges that we will face in 2012 include:

1. Reduction of the financing cost
2. Streamlining customer service
3. Reduction of risk cost, in particular of the old mortgage loans portfolio
4. Balance diversification and increasing the share of long-term financing.

On behalf of the Management Board and on my own, I would like to thank all of the employees for their hard work, managers for their contribution to the bank's success, and our partners for their trust in us. I would also like to thank our shareholders for their support and inspiration to pursue ambitious and challenging goals. I believe that the upcoming months will be even more successful for Getin Noble Bank Group.

Z poważaniem / Kind regards

dr Krzysztof Rosiński

PREZES ZARZĄDU
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD

GETIN NOBLE BANK
II NAJWIĘKSZY POLSKI BANK

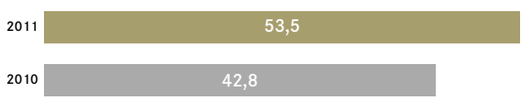
THE SECOND BIGGEST POLISH BANK

W 2011 roku spółki z Grupy Getin Noble Bank wypracowały rekordowy zysk netto dla Akcjonariuszy jednostki dominującej w wysokości 950,1 mln PLN, a aktywa banku wzrosły aż o 25,1%, osiągając wartość 53,5 mld PLN. Kapitały własne banku przypisane Akcjonariuszom jednostki dominującej wzrosły o 23,2% do ponad 4 mld PLN.
Getin Noble Bank należy do najszybciej rozwijających się instytucji finansowych w Polsce. To drugi największy bank z większościowym, polskim kapitałem. Jego strategia zakłada systematyczne tworzenie wartości dla Akcjonariuszy oraz aktywne poszukiwanie i wykorzystywanie okazji biznesowych.

In 2011, Getin Noble Bank Group's companies made a record net profit attributable to the shareholders of the parent company worth PLN 950.1 million, while the bank's assets increased by 25.1% to PLN 53.5 billion. The bank's equity attributable to the shareholders of the parent company increased 23.2% topping PLN 4 billion.
Getin Noble Bank is one of the fastest growing financial institutions in Poland, and it is the second biggest bank with the majority of Polish capital. Its strategy involves gradually creating value for its shareholders and actively searching for and seizing business opportunities.

DYNAMICZNY WZROST SKALI DZIAŁALNOŚCI
Suma bilansowa (mld PLN)
DYNAMIC BUSINESS EXPANSION Balance sheet total (PLN b)

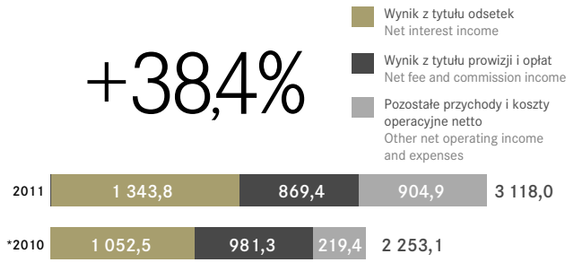
+25,1%



Rekordowy zysk Grupy Getin Noble Bank w 2011 roku to efekt rozwoju spółek, skutecznej realizacji strategii sprzedażowych oraz sukcesu debiutu giełdowego Open Finance. Wpływ rozliczenia utraty kontroli w Open Finance na wynik netto Grupy wyniósł 620,6 mln PLN.
Getin Noble Bank, od momentu fuzji Getin Banku z Noble Bankiem w styczniu 2010 roku, umacnia swój udział w polskim sektorze bankowym, systematycznie poprawiając swoją pozycję w rankingach instytucji finansowych.

STRUKTURA PRZYCHODÓW
Wynik dla działalności bankowej (mln PLN)
INCOME STRUCTURE Result from banking operations (PLN m)

+38,4%



Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto: Przychody z tytułu dywidend, Wynik na instrumentach finansowych wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy, Wynik na pozostałych instrumentach finansowych, Wynik z wymiany, Inne przychody operacyjne, Inne koszty operacyjne
Other net operating income and expenses: Dividend income, result on financial instruments measured at their fair value through financial profit or loss, result on other financial instruments, foreign exchange result, other operating income, other operating expenses

The record profit earned by Getin Noble Bank Group in 2011 stems from the companies' growth, efficient implementation of sales strategies, and successful Open Finance IPO. Open Finance IPO brought in PLN 620.6 million to Group's net result.
Since the Getin Bank and Noble Bank merger in January 2010, Getin Noble Bank is reinforcing its position in the Polish banking sector, systematically climbing up in the rankings of financial institutions, where it joined the top five banks in Poland in the most categories.

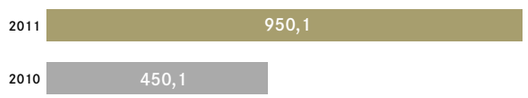
*korekta danych porównawczych:
1. przeniesienie 24,3 mln PLN z linii Inne przychody operacyjne do Przychody z tytułu prowizji i opłat
2. przeniesienie 4,6 mln PLN z linii Ogólne koszty administracyjne do Koszty z tytułu prowizji i opłat
3. w wyniku powyższych zmian Wynik z tytułu prowizji i opłat okazał się większy o 19,7 mln PLN

*comparative data adjustment:
1. PLN 24.3 million carried from item Other operating income to Fee and commission income
2. PLN 4.6 million carried from item Overhead costs to Fee and commission expenses
3. in consequence of the adjustments Net fee and commission income was PLN 19.7 million higher

Getin Noble Bank awansował pod względem większości kryteriów i wszedł do pierwszej piątki banków w Polsce.

WARTOŚĆ DLA AKCJONARIUSZY
Zysk netto akcjonariuszy spółki (mln PLN)
VALUE FOR SHAREHOLDERS Net profit to shareholders (PLN m)

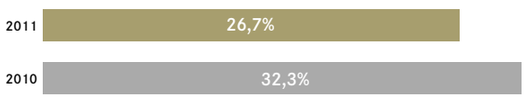
x 2,1



Zdolność do błyskawicznego wykorzystywania zmian zachodzących w gospodarce pozwoliła Bankowi zbudować silną bazę depozytową, długoterminowe relacje z Klientami oraz zająć pozycję lidera na rynku produktów regularnego oszczędzania. Taka strategia działania umożliwiła Grupie zachowanie wysokiego poziomu rentowności przy relatywnie niskich kosztach (współczynnik C/I był na poziomie 26,7%, czyli o 5,6 p.p. mniej niż w 2010 roku) i przyczyniła się do świetnego wyniku finansowego całej Grupy za 2011 rok.
Z pozostałych spółek Grupy największy zysk netto osiągnął Open Finance - wynik skonsolidowany to 90,1 mln PLN. Dom Maklerski Noble Securities odnotował zysk netto w wysokości 22,6 mln PLN, natomiast Noble Funds Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych wypracowało 19,7 mln PLN. Sprzedaż Getin Leasing wzrosła aż o 119%, umożliwiło to spółce awans na 4 miejsce w Polsce na rynku leasingu aut osobowych i dostawczych do 3,5 t.

ROSNĄCA EFEKTYWNOŚĆ KOSZTOWA
C/I (%)
GROWING COST EFFECTIVENESS C/I (%)

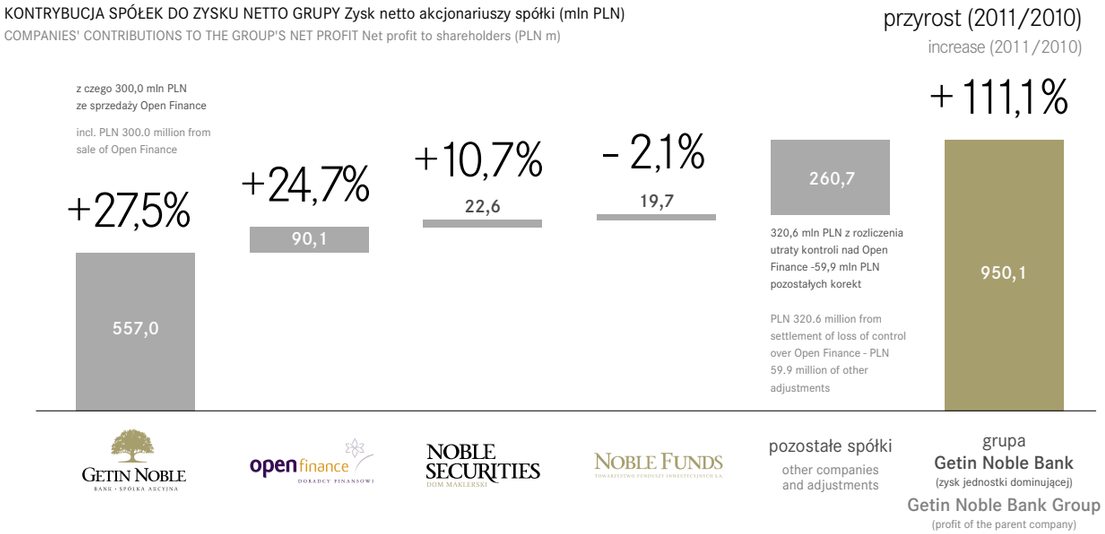
-5,6 p.p.



The ability to make instant use of economic changes allowed the bank to build a strong deposit base, long-term relationships with clients, and win the leader's position on the market of regular savings plans. The strategy allowed for maintaining high profitability at a relatively low cost (C/I ratio stood at 26.7%, i.e. 5.6 p.p. less than in 2010) and ensured an excellent financial result of the entire Group in 2011.
Among other Group's companies Open Finance generated the highest net profit – consolidated result totalled PLN 90.1 million. Noble Securities brokerage house reported a net profit of PLN 22.6 million, while Noble Funds Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych earned PLN 19.7 million. Getin Leasing's sales increased 119%, which ranked the company as fourth among the Polish companies providing lease services for passenger cars and trucks up to 3.5 tonnes.

GETIN NOBLE BANK - II NAJWIĘKSZY POLSKI BANK
THE SECOND BIGGEST POLISH BANK

KONTRYBUCJA SPÓŁEK DO ZYSKU NETTO GRUPY Zysk netto akcjonariuszy spółki (mln PLN)
COMPANIES' CONTRIBUTIONS TO THE GROUP'S NET PROFIT Net profit to shareholders (PLN m)



Oferta Getin Noble Banku skierowana jest do klientów indywidualnych, małych i średnich firm, samorządów oraz dużych korporacji, oczekujących sprawdzonych produktów finansowych, uproszczonych procedur oraz szybkiej i kompetentnej obsługi. Z usług Banku korzysta ponad 1,8 mln Klientów, a produkty są dostępne w ponad 500 oddziałach własnych i franczyzowych, a także w szerokiej sieci pośredników.

Getin Noble Bank reprezentują dwie marki handlowe – Getin Bank, którego oferta przeznaczona jest dla klientów detalicznych i korporacyjnych, oraz Noble Bank oferujący profesjonalne usługi Private Banking.
Bank stale dostosowuje swoją ofertę do potrzeb Klientów i rozwija nowoczesne kanały dystrybucji. Dzięki takiej strategii sprzedaż w 2011 roku wzrosła o ponad 18,2% w porównaniu z poprzednimi dwunastoma miesiącami.
W tym samym czasie saldo depozytów gospodarstw domowych w Getin Noble Banku wzrosło aż o 7,6 mld PLN, co stanowi 15% zeszłorocznego wzrostu salda w całym sektorze bankowym. Miniony rok to także sukces oferty produktów inwestycyjnych, których wartość osiągnęła ponad 3 mld PLN.

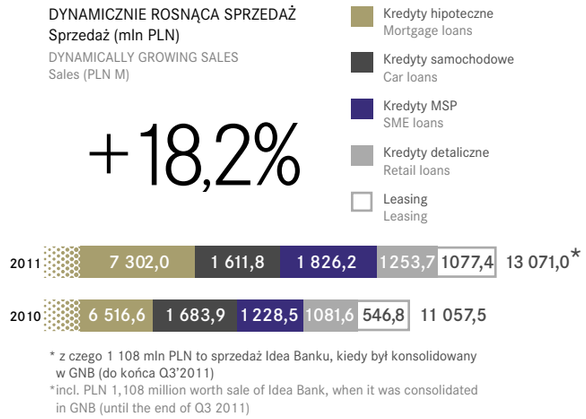
Saldo produktów oszczędnościowo-inwestycyjnych nabytych przez najzamożniejszych klientów, w ramach marki Noble Bank, przekroczyło 8 mld PLN. Bardzo szybko rozwijała się bankowość internetowa Getin Online, która tylko w 2011 roku pozyskała ponad 200 000 nowych Klientów. Bank umocnił również pozycję lidera w segmencie finansowania zakupu samochodów.

Getin Noble Bank dedicates its services to individual, SME, and corporate clients, as well as local authorities that expect reliable financial products, streamlined procedures, and fast, competent service. The bank prides itself on providing services to over 1.8 million clients, its products are available in over 500 own branches and franchise units, as well as through an extensive network of agencies.

Getin Noble Bank is represented by two commercial lines – Getin Bank offering services to retail and corporate clients and Noble Bank offering professional private banking services.
The bank is continuously tailoring its products to its clients' needs and expanding modern distribution channels. This strategy brought in 2011 an increase in sales volume of over 18.2% compared to the previous twelve months. At the same time deposits sold to individual clients increased to PLN 7.6 billion i.e. 15% of the entire growth of all deposits sold to individual clients in Poland. The last year also saw the successful sale of investment products worth over PLN 3 billion.

The balance of savings and investment products sold to the most affluent clients within Noble Bank brand topped PLN 8 billion. Getin Online reported rapid growth, winning as many as 200,000 new clients in 2011 alone. The bank reinforced its leading position in the car loans segment.

DYNAMICZNIE ROSNĄCA SPRZEDAŻ
Sprzedaż (mln PLN)
DYNAMICALLY GROWING SALES
Sales (PLN M)



* z czego 1 108 mln PLN to sprzedaż Idea Banku, kiedy był konsolidowany w GNB (do końca Q3'2011)
*incl. PLN 1,108 million worth sale of Idea Bank, when it was consolidated in GNB (until the end of Q3 2011)

NAGRODY I WYRÓŻNIENIA

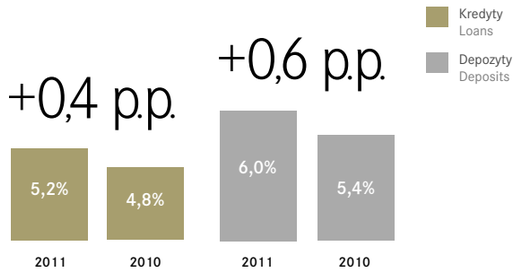
Miesięcznik „The Banker" (Financial Times) umieścił Bank w rankingu 1000 największych banków na świecie. Getin Noble Bank został uznany za najlepszy bank w Europie Środkowo-Wschodniej pod względem zwrotu z kapitału (ROE). Podstawą oceny była wielkość kapitału podstawowego (Tier 1).

Getin Noble Bank zdobył 4 nagrody główne w XVI edycji rankingu „50 największych banków w Polsce 2011" organizowanego przez miesięcznik Bank. Spółka triumfowała w kategoriach: „banki uniwersalne", „banki hipoteczne", „banki samochodowe" oraz „banki internetowe".
Marka Getin Bank zajęła 4. miejsce w branży finansowej i 16. w klasyfikacji ogólnej wśród Najcenniejszych Polskich Marek. Natomiast marka Noble Bank zdobyła prestiżowy tytuł Superbrands.

W zorganizowanym przez redakcję „Newsweek Polska" i firmę konsultingową A.T. Kearney prestiżowym „Rankingu Spółek Giełdowych Najszybciej Budujących Wartość" Getin Noble Bank został uznany za najlepszy w kategorii firm o kapitalizacji powyżej 500 mln złotych. Bank zajął również pierwsze miejsce w rankingu 100 Spółek Giełdowych Najszybciej Budujących Wartość w sektorze finansowym.

Gazeta Bankowa wyróżniła Getin Noble Bank za największą dynamikę w kategorii duże banki w rankingu „Najlepsze Banki 2011".

EKSPANSJA NA RYNKU
Udziały rynkowe sald depozytowych i kredytowych (%)
MARKET EXPANSION Market shares of deposit and loan balances (%)



BANK'S SUCCESSES

The Banker monthly (Financial Times) ranked the bank among the Top 1,000 World Banks. Getin Noble Bank was recognised as the best CEE bank with the highest ROE. The evaluation was based on Tier 1.

Getin Noble Bank won 4 main awards in the 16th edition of the ranking "50 largest banks in Poland 2011" organised by The Bank monthly. The company triumphed in the following categories: "universal banks", "mortgage banks", "car loan banks", and "Internet banks".
Getin Bank brand ranked fourth in the financial sector and sixteenth in the general classification of the Top Polish Brands. While Noble Bank won the prestigious title of Superbrands.

In the renowned "The Fastest Value Building Listed Companies Ranking" organised by Newsweek Polska and A.T. Kearney Consulting, Getin Noble Bank ranked first in the category of companies of capitalisation over PLN 500 million. The Bank also ranked first among the 100 Fastest Growing Listed Companies in the financial sector.

The Gazeta Bankowa recognised Getin Noble Bank for the fastest growth in the category of largest banks in a ranking "Best Banks 2011".

At the end of December 2011, Comperia.pl awarded the Bank the title of "Best Savings and Investment Bank".

GETIN NOBLE BANK - II NAJWIĘKSZY POLSKI BANK
THE SECOND BIGGEST POLISH BANK

Comperia.pl przyznała Bankowi, pod koniec grudnia 2011, tytuł „Najlepszego banku oszczędnościowo-inwestycyjnego".

Bank zajął również drugie miejsce w ogłoszonym w styczniu 2012 roku rankingu „Najlepszy Bank Hipoteczny". Kredyty gotówkowe Getin Noble Banku zostały ponad 10-krotnie wyróżnione w wiodących rankingach produktów bankowych, a w rankingu Structus.pl wśród 15 najlepszych produktów strukturyzowanych zakończonych w 2011 roku, znalazło się aż 8 produktów oferowanych przez Getin Noble Bank.

POZYCJA RYNKOWA

Getin Noble Bank systematycznie poprawia swoją pozycję w sektorze bankowym. Pod względem większości kryteriów wszedł do pierwszej piątki banków w Polsce. Na koniec III kwartału 2011 roku Bank zajmował 7 miejsce na rynku pod względem sumy bilansowej. Awans o 3 pozycje w kluczowej kategorii w ciągu zaledwie 12 miesięcy jest efektem szybkiego rozwoju Getin Noble Banku jako banku uniwersalnego. Spółka awansowała o 3 pozycje pod względem wyniku netto, a o 2 pozycje w zestawieniu: kredyty i pożyczki udzielone klientom, przychody odsetkowe i wynik na działalności bankowej. Bank stale zwiększa poziom funduszy własnych stosując politykę zatrzymywania wypracowanego zysku.

The bank ranked second in the ranking for "Best Mortgage Bank" announced in January 2012.

Cash loans offered by Getin Noble Bank were recognised 10 times in the leading rankings of banking products, and in the ranking of Structus.pl among the 15 best structured products in 2011 there were as many as 8 products offered by Getin Noble Bank.

MARKET POSITION

Getin Noble Bank is gradually climbing up the rankings of the banking sector, where it joined the top five banks in Poland in most categories. At the end of Q3 2011, the bank ranked seventh as regards to the balance sheet total, climbing up 3 positions within 12 months only in this key category, which is the result of the bank's rapid growth as a universal bank. The company climbed up 3 positions as regards to net profit and 2 as regards to receivables from clients, interest income, and result on banking operations. The bank is continuously increasing its equity by retaining earned profit.

SUMA BILANSOWA
BALANCE SHEET TOTAL

awans z pozycji 10
promotion from 10th place

1	PKO BP	186 996,9
2	Pekao	142 465,9
3	BRE Bank	94 443,7
4	ING	73 696,1
5	BZ WBK	58 765,9
6	BGK	57 375,8
7	**Getin Noble Bank**	**52 718,0**
8	Bank Millennium	50 012,3
9	Kredyt Bank	45 094,4
10	BPH	38 562,3

FUNDUSZE WŁASNE
EQUITY

bez zmian
no change

1	PKO BP	18 356,5
2	Pekao	17 649,8
3	BRE Bank	9 939,1
4	BZ WBK	6 658,0
5	ING	5 481,1
6	Bank Millennium	4 846,1
7	Bank Handlowy	4 362,5
8	BPH	4 024,2
9	Kredyt Bank	3 712,0
10	**Getin Noble Bank**	**3 656,2**

*źródło: Rzeczpospolita
*source: Rzeczpospolita daily

KREDYTY I POŻYCZKI UDZIELONE KLIENTOM
LOANS AND ADVANCES TO CUSTOMERS

awans z pozycji 7
promotion from 7th place

1	PKO BP	139 695,3
2	Pekao	89 391,2
3	BRE Bank	64 443,6
4	ING	40 974,2
5	**Getin Noble Bank**	**40 902,9**
6	Bank Millennium	40 893,6
7	BZ WBK	36 021,2
8	Kredyt Bank	30 189,5
9	BPH	29 268,6
10	Nordea Bank	26 158,4

ZOBOWIĄZANIA WOBEC KLIENTÓW
DUE TO CUSTOMERS

awans z pozycji 6
promotion from 6th place

1	PKO BP	143 952,1
2	Pekao	103 827,1
3	ING	50 758,7
4	BRE Bank	48 952,6
5	**Getin Noble Bank**	**44 535,4**
6	BZ WBK	43 643,5
7	BGK	36 974,6
8	Bank Millennium	36 459,7
9	Kredyt Bank	26 247,4
10	Bank Handlowy	21 133,8

PRZYCHODY Z ODSETEK
INTEREST INCOME

awans z pozycji 6
promotion from 6th place

1	PKO BP	8 751,7
2	Pekao	5 361,0
3	BRE Bank	2 819,3
4	**Getin Noble Bank**	**2 636,3**
5	BZ WBK	2 498,0
6	ING	2 488,5
7	Bank Millennium	1 979,9
8	Kredyt Bank	1 785,0
9	BPH	1 604,5
10	BGK	1 571,7

PRZYCHODY Z PROWIZJI
FEE AND COMMISSION INCOME

spadek z pozycji 4
drop from 4th place

1	PKO BP	2 853,4
2	Pekao	2 232,1
3	BZ WBK	1 174,7
4	BRE Bank	963,4
5	**Getin Noble Bank**	**937,2**
6	ING	879,3
7	BPH	620,0
8	Bank Handlowy	570,3
9	Bank Millennium	492,6
10	Kredyt Bank	305,8

WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI BANKOWEJ
RESULT FROM BANKING OPERATIONS

awans z pozycji 7
promotion from 7th place

1	PKO BP	8 167,1
2	Pekao	5 744,4
3	BZ WBK	2 891,4
4	BRE Bank	2 766,6
5	**Getin Noble Bank**	**2 539,7**
6	ING	2 177,5
7	Bank Handlowy	1 792,5
8	BPH	1 498,8
9	Bank Millennium	1 448,6
10	Kredyt Bank	1 148,4

ZYSK NETTO*
NET PROFIT*

awans z pozycji 7
promotion from 7th place

1	PKO BP	2 855,3
2	Pekao	2 128,9
3	BZ WBK	985,9
4	**Getin Noble Bank**	**881,3**
5	BRE Bank	850,1
6	ING	666,5
7	Bank Handlowy	515,3
8	BGK	428,4
9	Bank Millennium	341,4
10	Kredyt Bank	282,7

*źródło: Rzeczpospolita
*source: Rzeczpospolita daily

*dla grup kapitałowych zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej
*in case of capital groups - net profit to shareholders of the parent company

STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT

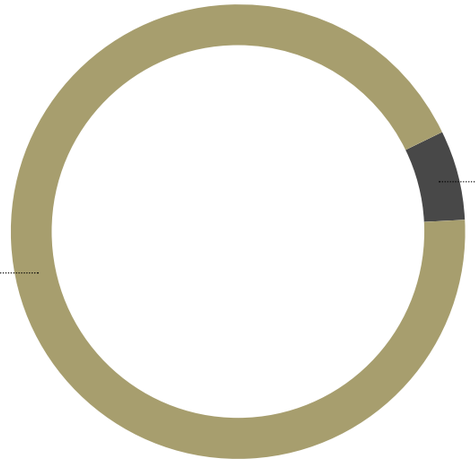
GROUP'S STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

AKCJONARIAT GETIN NOBLE BANK STAN NA DZIEŃ 03.01.2012 R.
(Zgodnie z wiedzą posiadaną przez Emitenta)
GETIN NOBLE BANK SHAREHOLDERS AS OF 03.01.2012
(According to Group's knowledge)

KAPITAŁ ZAKŁADOWY /SHARE CAPITAL

953 763 097

akcji / shares



GET BANK

93,71%

893 786 767
akcji / shares

POZOSTALI AKCJONARIUSZE
/OTHER SHAREHOLDERS

6,29%

59 976 330
akcji / shares

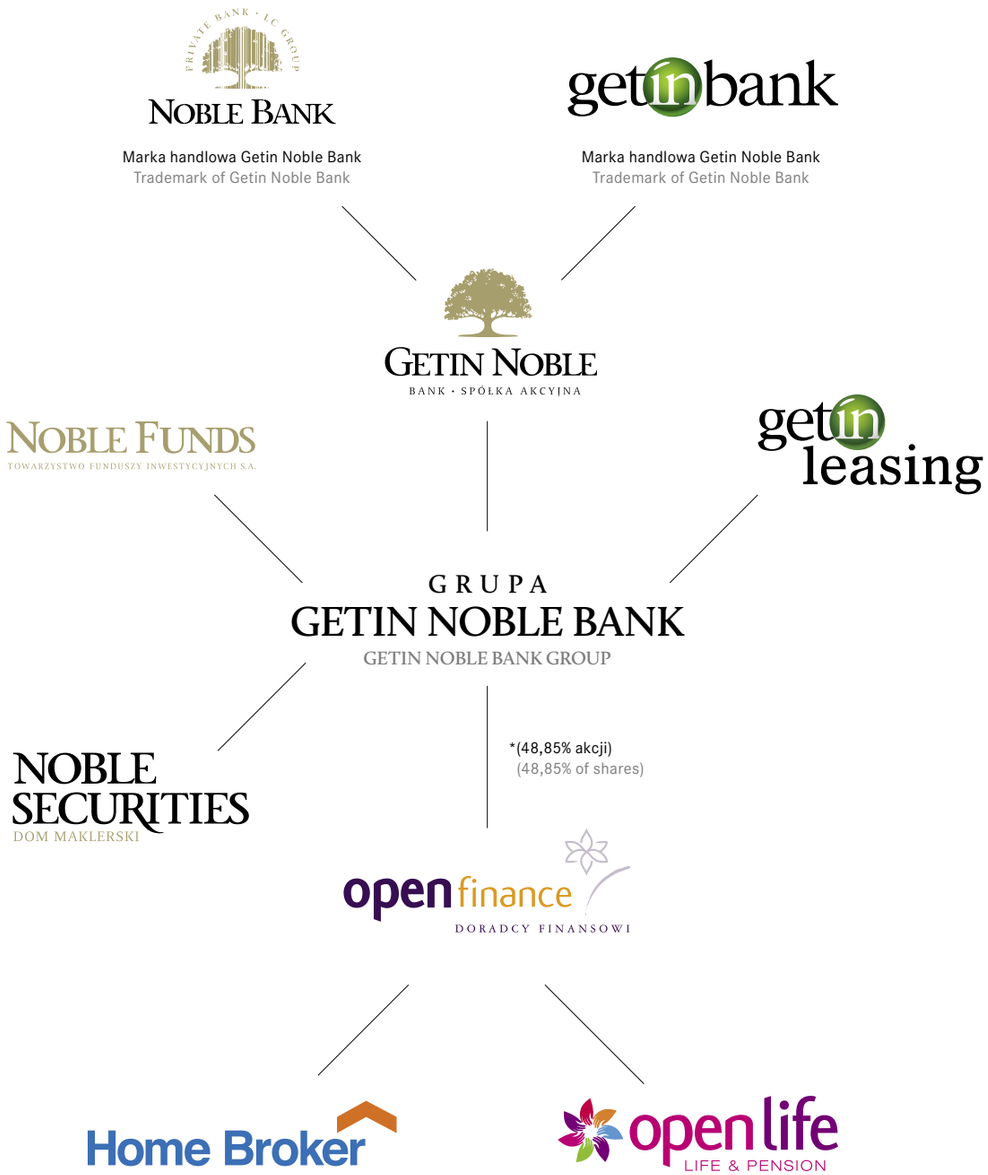
RATING

RATING

WIARYGODNOŚĆ I BEZPIECZEŃSTWO
CREDIBILITY AND SECURITY

Fitch		Perspektywa Rating outlook
Podmiotu (IDR) Issuer default (IDR)	BB	stabilna stable
Krótkoterminowy Short-term	B	
Viability	bb	
Rating wsparcia Support rating	3	
Długoterminowy rating w skali krajowej National long-term IDR	BBB (pol)	stabilna stable

Moody's Investor Service Ltd		Perspektywa Rating outlook
Rating Siły Finansowej Financial strenght rating	D -	stabilna stable
Długoterminowy Rating Depozytowy Long-term deposit rating	Ba2	stabilna stable
Krótkoterminowy Rating Depozytowy Short-term deposit rating	not prime	stabilna stable



*Jednostka stowarzyszona
*Associate

Stan na 31 grudnia 2011
As of 31 December 2011

ZARZĄD

THE MANAGEMENT BOARD

dr Krzysztof Rosiński

PREZES ZARZĄDU
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD

Karol Karolkiewicz

CZŁONEK ZARZĄDU
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD

Maurycy Kühn

CZŁONEK ZARZĄDU
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD

Krzysztof Spyra

CZŁONEK ZARZĄDU
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD

Radosław Stefurak

CZŁONEK ZARZĄDU
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD

Maciej Szczechura

CZŁONEK ZARZĄDU
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD

dr hab. Grzegorz Tracz

CZŁONEK ZARZĄDU
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD

ZAANGAŻOWANIE SPOŁECZNE

CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY

Od dwóch lat Grupa Getin Noble Bank współpracuje ze Stowarzyszeniem SOS Wioski Dziecięce, organizacją pożytku publicznego zajmującą się dziećmi opuszczonymi, osieroconymi oraz zagrożonymi utratą opieki rodzicielskiej. Stowarzyszenie działa w Polsce już 28 lat i ma pod swoją opieką ponad 1250 dzieci.

W ramach współpracy współfinansowaliśmy zakup 7 mieszkań dla podopiecznych Stowarzyszenia. Pomagamy także m.in. przez współorganizowanie działań promocyjnych w ramach kampanii przekazania 1% podatku oraz przekazując dary rzeczowe. Wypracowane w ciągu dwóch lat zasady współpracy ze Stowarzyszeniem dają gwarancję efektywnego wykorzystania potencjału obu partnerów w pomaganiu dzieciom.

W 2012 roku Getin Noble Bank będzie aktywnie promował szeroko rozumianą wrażliwość społeczną wśród swoich pracowników. Celem działań jest budowa wartości Spółki w oparciu o oddolne inicjatywy i wsparcie potrzebujących. Głównym założeniem realizowanej polityki odpowiedzialności społecznej pozostaje jednak konkretna pomoc, która może odmienić czyjeś życie.

Ze Stowarzyszeniem SOS Wioski Dziecięce współpracuje również spółka Open Finance, która w ramach programu „Inwestuj w przyszłość dzieci" przekazała wybranym podopiecznym Stowarzyszenia pomoc w postaci lokat bankowych. Celem programu, którego wartość w ciągu dwóch lat przekroczyła 500 tys. zł, jest zabezpieczenie przyszłości finansowej dzieci w momencie uzyskania przez nie pełnoletności.

For two years, Getin Noble Group has been supporting SOS Children's Villages in Poland, which is a public benefit organisation that provides help for children who have been abandoned, orphaned, or who are at risk of losing their birth families. The organisation has been operating in Poland for 28 years and has supported 1,250 children.

We have co-funded the purchases of 7 flats for children living in SOS Children's Villages. We also support the organisation by assisting in the promotion of the campaign for donating 1% of tax and by donating in-kind donations. The CSR policy, which was developed in the two-year long co-operation, guarantees the efficient use of the potential of both partners in supporting children.

In 2012, Getin Noble Bank will promote social awareness among its employees. The company aims at building the company's goodwill based on a grassroots initiative and the support of the needy. The main objective of the CSR policy is to help individuals in a way that can change their lives in a positive way.

Open Finance, which is part of the Group, also supports the SOS Children's Villages Association. As a part of a project called Invest in the Future of Children, the company has provided a number of children with assistance in the form of bank deposits. The idea behind the project, worth over PLN 500,000 over two years, is to help children financially once they become of age.

SOS WIOSKI DZIECIĘCE

NAJWIĘKSZY DORADCA FINANSOWY

THE BIGGEST FINANCIAL ADVISOR

Grupa Open Finance zakończyła rok 2011 rekordowym zyskiem netto w wysokości 90,1 mln PLN, czyli o 16% więcej niż w 2010 roku. W tym samym okresie przychody z pośrednictwa osiągnęły wartość prawie 410 mln PLN.

Open Finance oferuje pomoc w wyborze sposobu finansowania zakupu nieruchomości, inwestycji oraz programów regularnego oszczędzania. Zakończony sukcesem debiut spółki na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie umożliwił pozyskanie dodatkowych środków na rozwój sieci sprzedaży oraz strategiczne akwizycje.

Realizując długoterminową strategię poszerzania zakresu działalności biznesowej w lipcu 2011 roku Open Finance nabył 49% akcji MyLife TUnŻ – obecnie Open Life. Nowa inicjatywa oznacza powiększenie oferty o autorskie produkty oszczędnościowe i ubezpieczeniowe, przy jednoczesnym zwiększeniu przychodów sprzedażowych. Open Life w ciągu zaledwie 5 miesięcy od rozpoczęcia działalności osiągnęło 3,4 mln PLN zysku netto, generując w tym okresie przypis składki w wysokości 629 mln PLN.

Dążąc do dalszego wzmocnienia pozycji Open Finance na rynku doradztwa finansowego w Polsce, w październiku 2011 roku spółka kupiła 100% akcji Home Broker, firmy doradczej działającej na rynku nieruchomości. Akwizycja to kolejny etap tworzenia lidera w swojej kategorii w Europie Centralnej i Wschodniej.

W 2011 roku wartość produktów sprzedanych za pośrednictwem Grupy Open Finance przekroczyła 15 mld PLN, co jest wynikiem o 14% lepszym niż rok wcześniej. Spółka odnotowała wzrost zarówno w segmencie produktów inwestycyjnych, jak i kredytowych.

Open Finance Group closed the year 2011 with a record net profit of PLN 90.1 million, which is 16% higher than in 2010. In the same period, its commission and fee income totalled nearly PLN 410 million.

Open Finance offers professional assistance in selecting financial solutions in areas covering real estate financing, investments, and regular saving plans. The company's successful IPO on the Warsaw Stock Exchange provided additional funds earmarked for the sales network expansion and strategic acquisitions.

Implementing its long-term expansion strategy, in July 2011, Open Finance purchased 49% shares in MyLife TUnŻ – the life insurance company currently operating under the name of Open Life. The new acquisition expands the range of the solutions offered by the company by innovative saving and insurance plans, while increasing the sales volume. In just 5 months after starting its operations, Open Life managed to make a net profit of PLN 3.4 million, earning premiums written worth PLN 629 million.

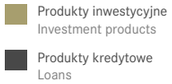
Pursuing the strategy of reinforcing its position on the real estate market, in October 2011 Open Finance purchased 100% of the shares in Home Broker, a real estate broker. The acquisitions stage is the next step on the company's way to become a leader in Central and Eastern Europe.

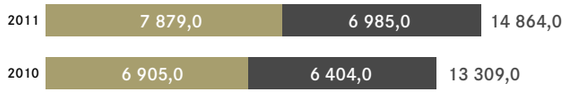
In 2011, value of the products sold by the Open Finance Group topped PLN 15 billion, which is an increase of 14% compared to the previous year. The company reported growth in both its investment and loan product segments.

open finance
DORADCY FINANSOWI

WARTOŚĆ SPRZEDANYCH PRODUKTÓW*
Produkcja (mln PLN)
VALUE OF SOLD PRODUCTS*
Production (PLN m)

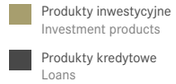
+11,7%

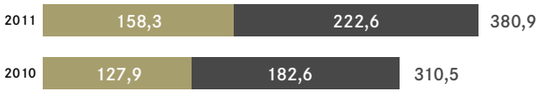




PRZYCHODY PROWIZYJNE*
Przychody (mln PLN)
FEE AND COMMISSION INCOME*
Income (PLN m)

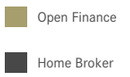
+22,7%

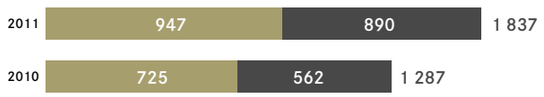




DODATKOWE INFORMCJE O SIECI SPRZEDAŻY
Liczba doradców Grupy Open Finance
ADDITIONAL INFORMATION ON SALES NETWORK
Number of advisers in Open Finance Group

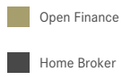
+43,0%





DODATKOWE INFORMCJE O SIECI SPRZEDAŻY
Liczba oddziałów Grupy Open Finance
ADDITIONAL INFORMATION ON SALES NETWORK
Number of branches in Open Finance Group

+24,0%



Grupa systematycznie rozwija własną sieć sprzedaży. Ponad 1 800 doradców Open Finance i Home Broker świadczy usługi doradcze w ponad 160 oddziałach. Pod marką Open Online działa również nowoczesna bankowość internetowa, oferująca klientom atrakcyjne produkty depozytowe, konta, karty kredytowe i produkty inwestycyjne. Celem Grupy jest umożliwienie klientom dostępu do jak najszerszej gamy produktów bankowych w ramach oferowanych usług.

Grupa Open Finance aktywnie współpracuje z polskimi bankami, towarzystwami ubezpieczeniowymi, towarzystwami funduszy inwestycyjnych, pośrednikami w handlu nieruchomościami i deweloperami.

The Group systematically expands its sales network. Over 1,800 Open Finance and Home Broker advisors assist clients at over 160 branches. Open Finance also provides an innovative internet platform offering such banking products as deposits, bank accounts, credit cards, and investment products. The Group wants to offer the widest range of banking products within the services provided to its clients.

Open Finance Group actively cooperates with Polish banks, insurance companies, investment funds companies, and real estate agents and developers.

*dane jednostkowe Open Finance
*standalone Open Finance data

NAJWIĘKSZY POŚREDNIK W OBROCIE NIERUCHOMOŚCIAMI

THE BIGGEST RESIDENTIAL REAL ESTATE BROKER

Home Broker

Unikalny model biznesowy Home Broker zakłada połączenie doradztwa przy transakcjach kupna-sprzedaży nieruchomości z doradztwem finansowym. Standardem firmy jest obsługa każdego klienta przez dwóch doradców – nieruchomościowego i finansowego. Dzięki temu 80% klientów nie tylko kupuje nieruchomość za pośrednictwem Home Broker, ale także zaciąga kredyt mieszkaniowy.

Rynek pośrednictwa w obrocie nieruchomościami jest rynkiem bardzo rozdrobnionym, ale na podstawie wyników sprzedażowych publikowanych przez największe agencje pośrednictwa, można stwierdzić, że Home Broker jest liderem na rynku.

W 2011 roku Home Broker pośredniczył w ponad dziewięciu tysiącach transakcji kupna-sprzedaży nieruchomości, z czego ponad 25% stanowiły transakcje na rynku pierwotnym. W porównaniu z rokiem 2010 liczba transakcji wzrosła o 67%. Home Broker pośredniczył w sprzedaży kredytów hipotecznych na sumę 2 mld PLN, co oznacza wzrost o prawie 40% wobec sprzedaży w 2010 roku. Sprzedaż produktów inwestycyjnych, głównie programów systematycznego oszczędzania, wyniosła 26 mln PLN i była o 225% większa niż rok wcześniej. W zeszłym roku grupa kapitałowa Home Broker wypracowała ponad 20 mln PLN zysku netto, cztery razy więcej niż w 2010 roku.

The unique business model applied by Home Broker is a combination of advisory services for real estate transactions with financial advisory services. It is the company's standard procedure that each client is served by a tandem of financial and real estate advisors. In consequence, as many as 80% of the clients not only buy real estate but also take out a loan for it.

The real estate market is very fragmented, but the sales volumes published by major real estate agencies show that Home Broker is the market leader.

In 2011, Home Broker acted as an agent in nine thousand real estate sale transactions, including 25% transactions on the primary market, which means 67% growth compared to 2010. Home Broker sold mortgage loans worth PLN 2 billion. That is almost 40% more compared to 2010, while sales of investment plans, mainly regular savings plans, totalled PLN 26 million, which is a 225% increase compared to 2010. Home Broker capital group made a net profit of over PLN 20 million, and that is four times higher than in 2010.

WARTOŚĆ SPRZEDAŻY
Produkcja (mln PLN)
SALES
Production (PLN m)

- Produkty inwestycyjne — Investment products
- Produkty kredytowe — Loans
- Pośrednictwo w sprzedaży nieruchomości — Real estate brokerage

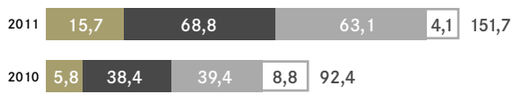
x3,3 +37,9% +48,6%

Home Broker współpracował z 350 deweloperami i 25 bankami, będąc obecnym w 30 miastach. Na koniec 2011 roku posiadał 53 placówki, w tym jeden oddział funkcjonujący pod marką Lion's House. Lion's House to nowa linia biznesowa, uruchomiona w 2011 roku z myślą o zamożnych klientach. Oferuje m.in.: doradztwo przy zakupie nieruchomości na własne potrzeby lub jako inwestycję, budowę strategii inwestycyjnych opartych na rynku nieruchomości, a także doradztwo finansowe. Home Broker i jego druga marka - Lion's House - mają 500 doradców nieruchomościowych i prawie 400 finansowych.

PRZYCHODY PROWIZYJNE
Przychody (mln PLN)
FEE AND COMMISSION INCOME
Income (PLN m)

- Produkty inwestycyjne — Investment products
- Produkty kredytowe — Loans
- Pośrednictwo w sprzedaży nieruchomości — Real estate brokerage
- Inne przychody — Other income

+64,3%



Home Broker cooperated with 350 developers, 25 banks, in 30 towns and cities through 53 branches, including one branch operating under the name of Lion's House. Lion's House is a new business line dedicated to affluent clients that was launched in 2011. It offers such services as advisory services for clients who wish to buy real estate for their own use or as an investment, developing a building investment strategy based on the real estate market as well as financial advisory services. Home Broker and Lion's House employ 500 real estate advisers and nearly 400 financial advisers.

BOGATA OFERTA PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH

WIDE RANGE OF INVESTMENT PRODUCTS

NOBLE SECURITIES
DOM MAKLERSKI

Noble Securities to aktywny uczestnik rynku kapitałowego, skutecznie umacniający swoją pozycję na rynku, na którym już jest liczącym się graczem; jak również stale poszukujący nowych okazji biznesowych.

W 2011 roku Dom Maklerski dwuipółkrotnie zwiększył wartość zrealizowanych projektów z zakresu corporate finance. Dla 22 klientów, w 49 publicznych oraz niepublicznych emisjach akcji i obligacji, pozyskał ponad 1,2 mld PLN (w porównaniu do kwoty 500 mln PLN w 2010 roku).

Z roku na rok Noble Securities staje się coraz ważniejszym graczem na rynku usług brokerskich. W ubiegłym roku odnotował największy, procentowy przyrost liczby rachunków inwestycyjnych spośród wszystkich działających na polskim rynku domów maklerskich. Liczba klientów inwestujących za pośrednictwem Noble Securities zwiększyła się o 80% w stosunku do 2010 roku. Broker umacnia swoją pozycję również wśród domów maklerskich prowadzących animację instrumentów finansowych. W 2011 roku awansował do pierwszej trójki największych pod względem wolumenu obrotów animatorów kontraktów terminowych na WIG20.

Aktywność Noble Securities w 2011 roku została dostrzeżona przez Towarową Giełdę Energii, która po raz kolejny wyróżniła Dom Maklerski nagrodą „Platynowego Megawata" za największą wśród domów maklerskich aktywność w 2011 roku na rynkach energii elektrycznej. Noble Securities dostał także tytuł „Maklera Roku" za najwyższy poziom realizacji zleceń na Rynku Praw Majątkowych organizowanych przez TGE.

Noble Securities is an active player on the capital market, successfully enhancing its position while looking for new business opportunities at the same time.

In 2011, the Brokerage House increased the value of implemented corporate finance projects two and a half times. It generated over PLN 1.2 billion for 22 clients in 49 public and non-public share and bond offerings (compared to PLN 500 million in 2010).

Over the years, Noble Securities has increasingly become a significant brokerage market player. Last year, it reported the biggest percentage increase of the volume of investment accounts among all brokerage houses operating on the Polish market. In 2011, Noble Securities gained 80% more clients compared to 2010. The company also reinforces its position among market makers for financial markets. In 2011, it joined the ranks of the three largest market animators for futures trading in WIG20.

Noble Securities' expansion was noticed by the Polish Energy Exchange, which then gave the company another "Platinum Megawatt" award for the highest activity among the brokerage houses in the energy markets in 2011. Noble Securities was awarded the title of "Broker of the Year" for the top volume of trade executions in the Property Rights Market of the Polish Energy Exchange.

PRZYCHODY Z DZIAŁALNOŚCI MAKLERSKIEJ
(mln PLN)
REVENUE FROM STOCK BROKING ACTIVITIES (PLN m)

Noble Securities stale poszukuje nowych, perspektywicznych obszarów działalności. W maju 2011 r. oferta została poszerzona o platformę Noble Markets, dedykowaną inwestowaniu na rynkach walut, towarów, akcji, obligacji oraz indeksów giełdowych z całego świata. Noble Markets, dzięki szerokiej ofercie instrumentów finansowych oraz sprawdzonej platformie transakcyjnej MT4, systematycznie zyskuje uznanie inwestorów.

Noble Securities is constantly looking for new, prospective business areas. In May 2011, the company launched the Noble Markets platform dedicated to investments in global F/X, commodities, stock and bonds exchange, and exchange indexes. Noble Markets offers a wide range of financial instruments on a well proven MT4 platform and thereby systematically attracts new clients.

DOBRZE ZARZĄDZANY FUNDUSZ

WELL-MANAGED FUND

NOBLE FUNDS

TOWARZYSTWO FUNDUSZY INWESTYCYJNYCH S.A.

Noble Funds Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych specjalizuje się w tworzeniu i zarządzaniu funduszami inwestycyjnymi, portfelami asset management oraz w doradztwie inwestycyjnym.

Noble Funds TFI to jedna z najlepiej rozpoznawalnych marek na tym rynku. Dzięki doskonałym wynikom inwestycyjnym oraz unikalnym rozwiązaniom produktowym w ciągu zaledwie kilku lat stał się liderem w zakresie innowacyjności produktowej oraz wysokiej jakości zarządzania aktywami.

Rok 2011 był dla funduszy inwestycyjnych trudnym okresem. Problemy gospodarcze strefy Euro oraz Stanów Zjednoczonych boleśnie wpłynęły na wyniki całej branży. Na tym tle Noble Funds TFI wypadło bardzo dobrze. Wypracowany zysk netto wyniósł prawie 20 mln PLN i jest to porównywalny poziom do rekordowego 2010 roku. Niektóre z subfunduszy uplasowały się na czołowych pozycjach w swoich kategoriach. Oferta Noble Funds TFI została poszerzona o wyjątkowe w skali kraju produkty, np. subfundusz inwestujący na rynkach afrykańskich czy produkt surowcowy, stworzony wspólnie z TU Europa. Rozrasta się również sieć dystrybucji Noble Funds – zarówno poprzez banki, biura maklerskie, jak i pośredników finansowych.

Noble Funds Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych specialises in establishing and managing investment funds, as well as asset management and investment advisory.

Noble Funds TFI is one of the most recognisable brands on that market. Excellent investment services performance and unique solutions won the company a leader's position in innovative products and top quality asset management services.

The year 2011 proved to be a tough period for investment funds. Economic problems in the euro zone and the United States badly affected the entire sector. Noble Funds TFI did very well against that background earning a net profit of nearly PLN 20 million, which is comparable to the record profit reported in 2010. Some sub-funds ranked as leaders in their categories. Noble Funds TFI launched unique products, such as the African market investment sub-fund and the raw material investment sub-fund, which were created jointly with TU Europa. Noble Funds also expands its sales network by distributing its products through banks, brokerage houses, and financial agents.

UPROSZCZONY SKONSOLIDOWANY BILANS ORAZ RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

SIMPLIFIED CONSOLIDATED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS ACCOUNT

mln PLN / PLN m		2011	2010	
Przychody z tytułu odsetek	Interest income	3 634,7	2 877,4	+26,3%
Koszty z tytułu odsetek	Interest expenses	-2 290,9	-1 824,9	+25,5%
Wynik z tytułu odsetek	**Net interest income**	**1 343,8**	**1 052,5**	+27,7%
Przychody z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission income	1 216,2	1 256,3	-3,2%
Koszty z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission expenses	-346,8	-275,0	+26,1%
Wynik z tytułu prowizji i opłat	**Net fee and commission income**	**869,4**	**981,3**	-11,4%
Wynik na pozostałych instrumentach finansowych	Result on other financial instruments	720,1	95,8	x7,5
Wynik z wymiany	Foreign exchange result	150,0	136,0	+10,3%
Inne przychody i koszty operacyjne	Other operating income and expenses	34,8	-12,4	
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	**Other net operating income and expenses**	**904,9**	**219,4**	x4,1
Przychody operacyjne netto	**Net operating income**	**3 118,0**	**2 253,1**	+38,4%
Wynik z tytułu odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości kredytów, pożyczek, należności leasingowych	Result on provision for NPL and other accounts receivable	-1 208,4	-1 057,3	+14,3%
Ogólne koszty administracyjne	Overhead costs	-833,1	-728,1	+14,4%
Wynik z działalności operacyjnej	**Operating profit**	**1 076,5**	**467,7**	x2,3
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	Share in net profit (loss) of associates	9,8	0,0	
Zysk/(strata) ze zbycia inwestycji	Revaluation of subsidiaries	0,0	-0,7	
Zysk (strata) brutto	**Profit (loss) before income tax**	**1 086,3**	**467,0**	x2,3
Podatek dochodowy	Income tax	-136,5	-6,6	x20,8
Udziały niekontrolujące	Non-controling interest	0,2	-10,4	-
Zysk netto akcjonariuszy spółki	**Net profit attributable to equity holders of the parent company**	**950,1**	**450,1**	x2,1

mln PLN / PLN m		2011	2010	
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	Loans and advances to customers	40 471,37	33 454,03	+21,0%
Instrumenty finansowe	Financial instruments	4 352,88	2 837,94	+53,4%
Należności od banków	Amounts due from banks	3 300,8	2 600,7	+26,9%
Inne aktywa	Other assets	8 717,8	3 905,1	x2,2
Aktywa razem	**Total Assets**	**53 542,07**	**42 797,81**	+25,1%
Pochodne instrumenty finansowe	Derivatives	1 135,33	1 035,58	+9,6%
Zobowiązania wobec klientów	Due to customers	46 311,06	37 025,69	+25,1%
Zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	Liabilities from the issue of debt securities	811,67	81,35	x10,0
Inne zobowiązania	Other liabilities	1 221,80	1 359,37	-10,1%
Zobowiązania razem	**Total liabilities**	**49 479,87**	**39 501,99**	+25,3%
Kapitał własny ogółem	Total equity	4 062,21	3 295,82	+23,3%
Pasywa razem	**Total liabilities and equity**	**53 542,07**	**42 797,81**	+25,1%

LIST PREZESÓW ZARZĄDU GETIN HOLDING

LETTER FROM THE PRESIDENTS OF THE MANAGEMENT BOARD

Szanowni Państwo

Rok 2011 z pewnością był pełen wyzwań. Z jednej strony trudna sytuacja na europejskich rynkach finansowych, problemy gospodarcze niektórych państw strefy Euro, a z drugiej - rozwijająca się polska gospodarka. Getin Holding potrafił wykorzystać pojawiające się szanse oraz potencjał swoich spółek umacniając pozycję w najważniejszych segmentach rynku.

To był przełomowy rok w wynikach Spółki. Po raz pierwszy w historii przekroczyliśmy miliard złotych zysku netto. Bez wątpienia drugim najważniejszym wydarzeniem minionego roku, dla wszystkich związanych z naszą Grupą, było ogłoszenie i realizacja strategii wydzielenia z Getin Holding największego aktywa, czyli Getin Noble Bank. Etap ten zakończył się sukcesem w styczniu 2012 roku i od tego momentu możemy mówić o pełnym wydzieleniu Banku ze struktur Holdingu. Zakończeniem całego procesu będzie połączenie Get Banku z Getin Noble Bank, które jest planowane w II kwartale 2012 roku.

Podział Getin Holding pozwoli nam efektywniej skoncentrować się na nowych lub będących w początkowej fazie rozwoju inicjatywach i projektach biznesowych. Uważamy, że rozdzielenie grup kapitałowych pozytywnie wpłynie na wielkość ich wyceny rynkowej. Wypełni również zobowiązanie wobec Komisji Nadzoru Finansowego dotyczące zwiększenia płynności akcji Getin Noble Banku.

Rok 2011 to wiele innych, ważnych wydarzeń. W kwietniu na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych zadebiutował Open Finance. Za pośrednictwem działającej na rynku rosyjskim spółki Carcade kupiliśmy, w pierwszym kwartale zeszłego roku, pakiet kontrolny akcji Kubanbanku. W czerwcu nabyliśmy 100% akcji Allianz Bank Polska (obecnie Get Bank). W trzecim kwartale przejęliśmy ostateczną kontrolę nad Idea Bankiem poprzez podniesienie kapitałów spółki o 250 mln PLN. Jesienią przeprowadziliśmy rebranding naszego ukraińskiego banku – Plus Banku, zmieniając jego nazwę na Idea Bank. W grudniu 2011 roku

Dear Sir or Madam,

The year 2011 was undoubtedly full of challenges. On the one hand, it saw a difficult situation on the European financial markets and economic problems in some euro zone countries and, on the other hand, a growing Polish economy. Getin Holding seized opportunities and made good use of its companies' potential, reinforcing its position in the major market segments.

It was a record breaking year for the company. It made a net profit topping PLN one billion for the first time in its history. Undoubtedly, announcing and implementing the spin-off of Getin Noble Bank, the major asset of Getin Holding, was another decisive event in the past year. That stage was successfully completed in January 2012, and since then the Bank has been entirely separated from the Holding. The process will end with a merger of Get Bank and Getin Noble Bank planned for Q2 2012.

The spin-off of Getin Holding will enable us to focus more effectively on start-ups and developing already existing enterprises. We believe that separating capital groups will increase their respective market value. It will also help to meet our obligation to the Polish Financial Supervision Authority of increasing the free-float of Getin Noble Bank shares.

The year 2011 saw many other important events. One of them was successful IPO of Open Finance on Warsaw Stock Exchange in April. In Q1 2011, we purchased through Carcade, our Russia based subsidiary, a controlling interest in Kubanbank. In June, we purchased 100% of the shares in Allianz Bank Polska (presently Get Bank). In Q3 2011, we took ultimate control over Idea Bank by increasing its share capital by PLN 250 million. In autumn, we rebranded Plus Bank, our Ukraine based unit, changing its name to Idea Bank. In December 2011, Getin Holding concluded an agreement on a strategic bancassurance co-operation in Poland and Eastern Europe with Talanx and Meiji Yasuda Life Insurance. One of the agreement's

Getin Holding zawarł umowę o strategicznej współpracy w zakresie bancassurance w Polsce i Europie Środkowo-Wschodniej z Talanx oraz Meiji Yasuda Ubezpieczenia na Życie. Jednym z elementów współpracy jest sprzedaż przez Getin Holding pakietu 50% +1 akcji Towarzystwa Ubezpieczeniowego Europa. Finalizacja spektakularnej transakcji, szacowanej na ponad 900 mln PLN, planowana jest w II kwartale 2012 roku.

W imieniu Zarządu, jak i własnym, chcielibyśmy serdecznie podziękować wszystkim Pracownikom i Zarządom Spółek Grupy Kapitałowej za ich ciężką pracę, wkład i wiarę w realizowaną strategię. Dziękujemy naszym Akcjonariuszom za ich zaufanie oraz pomoc w osiąganiu coraz ambitniejszych celów biznesowych. Wierzymy, że nadchodzące zmiany przyniosą im wymierne i zauważalne korzyści.

Z poważaniem / Kind regards

Rafał Juszczak

PREZES ZARZĄDU OD 1 STYCZNIA 2012 R.
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD
SINCE JANUARY 1, 2012

elements provides for the sale of 50% + 1 block of shares in Towarzystwo Ubezpieczeniowe Europa by Getin Holding. The completion of this spectacular transaction worth over PLN 900 million is planned for Q2 2012.

On behalf of the Management Board and our own, we would like to thank all the employees and the management boards of the Capital Group companies for their hard work, contribution, and commitment to our strategy. We would also like to thank our shareholders for their trust and support in our pursuit of still more ambitious business goals. We believe that the upcoming changes will bring measurable and remarkable benefits.

Z poważaniem / Kind regards

Radosław Boniecki

PREZES ZARZĄDU DO 31 GRUDNIA 2011 R
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD
UNTIL DECEMBER 31, 2011

NAJSZYBCIEJ ROZWIJAJĄCA SIĘ GRUPA FINANSOWA W POLSCE

THE FASTEST GROWING FINANCIAL GROUP IN POLAND

W 2011 roku Grupa Kapitałowa Getin Holding wypracowała rekordowy zysk netto - ponad miliard złotych, czyli 2,4 razy więcej niż rok wcześniej.

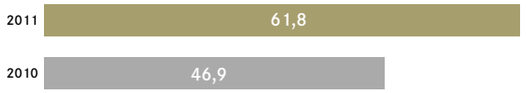
Getin Holding to dynamicznie rozwijająca się Grupa, która koncentruje się na wyszukiwaniu oraz realizowaniu projektów o dużym potencjale biznesowym zarówno w Polsce, jak i na zagranicznych rynkach. Getin Holding, jako inkubator biznesowy, tworzy wartość swoich spółek poprzez koordynację ich rozwoju i nadzór. Celem realizowanej strategii jest osiągniecie wysokiej stopy zwrotu z inwestycji, a tym samym wymiernych korzyści dla Akcjonariuszy.

In 2011, Capital Group Getin Holding made a record profit, topping PLN 1 billion, which means 2.4 times growth year-to-year.

Getin Holding is a dynamically growing Group that focuses on finding and taking advantage of investment opportunities both in Poland and abroad. Getin Holding, as a business incubator, creates value for its companies by the coordination of their growth and governance. The Group's strategic goal is earning a high rate of return, in turn translating that into measurable benefits for the shareholders.

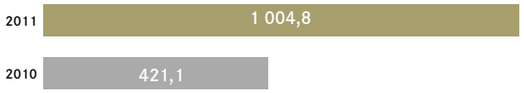
DYNAMICZNY WZROST SKALI DZIAŁALNOŚCI
Suma bilansowa (mld PLN)
DYNAMIC BUSINESS EXPANSION
Balance sheet total (PLN b)

+31,9%



WARTOŚĆ DLA AKCJONARIUSZY
Zysk netto akcjonariuszy spółki (mln PLN)
VALUE FOR SHAREHOLDERS
Net profit to shareholders (PLN m)

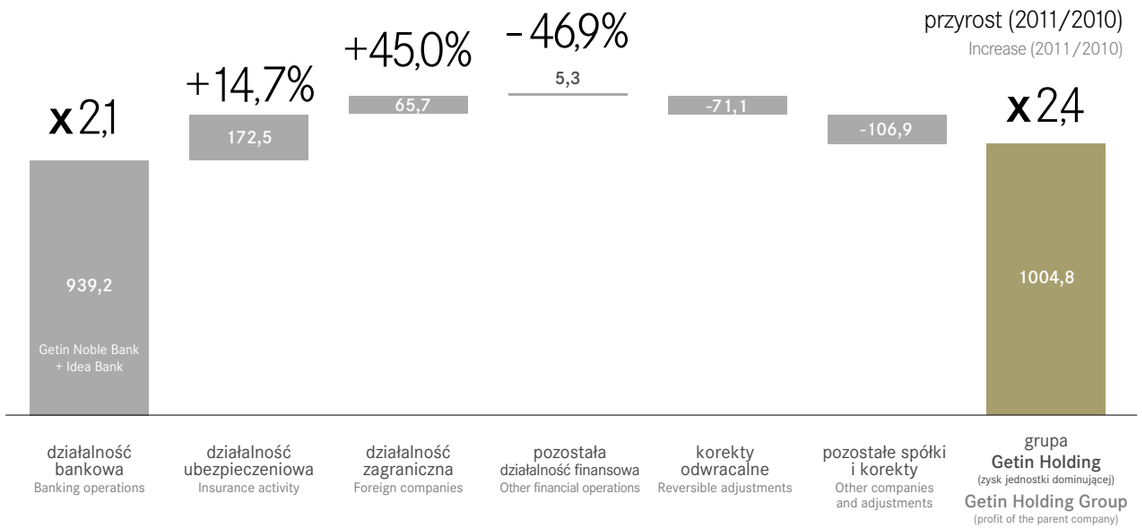
x 2,4



Ogłoszony i zrealizowany podział Grupy Kapitałowej Getin Holding (wydzielenie Getin Noble Banku) umożliwi Zarządowi skoncentrowanie się na rozwijaniu istniejących oraz tworzeniu nowych przedsięwzięć biznesowych. Rozdzielenie dojrzałego biznesu bankowego od nowych lub będących w początkowej fazie rozwoju spółek umożliwi dokładne określenie wartości rynkowej obu grup kapitałowych.

The announced and implemented Getin Holding's spin-off (separating Getin Noble Bank) will let the Management Board focus on expanding the existing companies and creating new business projects. Dividing the mature banking units from the start-ups and developing companies will allow for a more precise measurement of both capital groups' value.

KONTRYBUCJA SPÓŁEK DO ZYSKU NETTO GRUPY Zysk netto akcjonariuszy spółki (mln PLN)
COMPANIES' CONTRIBUTIONS TO THE GROUP'S NET PROFIT Net profit to shareholders (PLN m)



Strategiczne znaczenie dla rozwoju Getin Holding ma także podpisana w grudniu 2011 roku umowa o współpracy w zakresie bancassurance z Talanx oraz Meiji Yasuda. Zakłada ona m.in. sprzedaż pakietu kontrolnego akcji Grupy TU Europa.

W 2012 roku w Polsce Getin Holding skoncentruje się na rozwijaniu Grupy Idea Banku. Strategia zakłada budowę polskiej instytucji bankowej kierującej swoją ofertę produktową do klientów z segmentu małych i średnich firm. W ciągu zaledwie roku działalności Idea Bank osiągnął sprzedaż kredytową o wartości 1,6 mld PLN, a miesięcznik Forbes uznał Idea Bank za najlepszy bank dla przedsiębiorców.

The signing of a bancassurance co-operation agreement with Talanx and Meiji Yasuda in December 2011 was another event of a strategic importance. Under the agreement, Getin Holding will sell a controlling interest in TU Europa Group.

In 2012, Getin Holding will focus on Idea Bank Group expansion in Poland. The strategy assumes building a Polish banking group that will target its products at the SME sector. Within merely one year of its operation, Idea Bank earned PLN 1.6 billion on loan sales, and Forbes ranked it as the best bank for entrepreneurs.

NAJSZYBCIEJ ROZWIJAJĄCA SIĘ GRUPA FINANSOWA W POLSCE
THE FASTEST GROWING FINANCIAL GROUP IN POLAND

Działalność zagraniczna Getin Holding staje się coraz ważniejszym aktywem całej Grupy Kapitałowej. Obecność na rynku rosyjskim, ukraińskim i białoruskim to zarówno wielkie wyzwanie, jak i ogromna szansa biznesowa w długoterminowym horyzoncie inwestycyjnym. Zysk netto w 2011 roku wyniósł 65,7 mln PLN, czyli o 45% więcej niż w 2010 roku. W minionym roku Idea Bank Ukraina (poprzednio Plus Bank – zmiana nazwy nastąpiła jesienią 2011 r.) utrzymał pozycję lidera na rynku finansowania zakupu samochodów, zwiększając swój udział do ponad 20%. Liderem na rynku leasingu samochodów jest spółka Carcade w Rosji. Na bazie Carcade oraz Kubanbanku, który już ma 10 oddziałów, Getin Holding planuje zbudować grupę bankowo-leasingową. Białoruski Sombelbank wszedł do pierwszej dziesiątki banków pod względem tempa wzrostu sprzedaży produktów klientom detalicznym.

Konsekwentnie realizowana strategia została doceniona w rankingu Giełdowej Spółki Roku organizowanym przez Puls Biznesu. Getin Holding zajął w nim najwyższą pozycję spośród wszystkich notowanych firm z sektora finansowego.

The Getin Holding companies that are based abroad enjoy an increasingly significant role among the Capital Group companies. In a long-term investment perspective, their presence on the Russian, Ukrainian, and Belarusian markets is both a great challenge and an opportunity. Their net profit for 2011 totalled PLN 65.7 million, which means 45% year-to-year growth. Last year, Idea Bank Ukraine (previously Plus Bank – the company rebranded in autumn 2011) maintained its unquestionable leader position among car loan providers, increasing its market share to over 20%. Russia based Carcade is a leader on the car lease market. On the basis of Carcade and Kubanbank, which has 10 branches now, Getin Holding plans an expansion of the banking and leasing group. Belarus based Sombelbank joined the ten top banks with the highest growth rate of sales to individual clients.

Because of consequently implemented successful expansion strategy, Getin Holding was acknowledged as the Listed Company of the Year in a ranking organised by the Puls Biznesu daily. Getin Holding ranked first among all listed financial companies.

SKY TOWER
WROCŁAW

STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT

GROUP STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

GETIN HOLDING

przed wydzieleniem GNB / Before GNB spin-off

*Jednostka stowarzyszona
*Associate

Stan na 31 grudnia 2011
As of 31 December 2011

GETIN HOLDING

po wydzieleniu GNB / After GNB spin-off

(49% akcji) / (49% of shares)

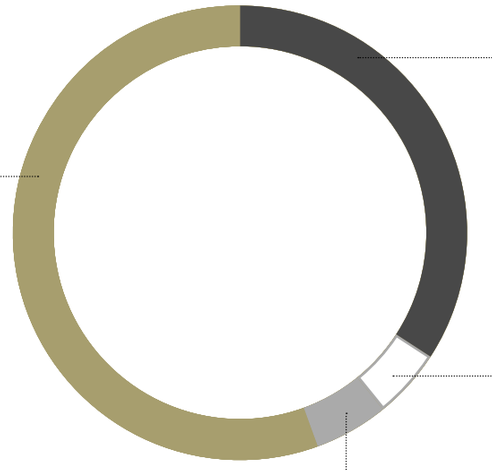
*Jednostka stowarzyszona
*Associate

Stan na 31 stycznia 2011
As of 31 January 2011

STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT
GROUP'S STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

AKCJONARIUSZE GETIN HOLDING STAN NA DZIEŃ 23.01.2012 R.
(Zgodnie z wiedzą posiadaną przez Emitenta)

GETIN HOLDING SHAREHOLDERS AS OF 23.01.2012
(According to Group's knowledge)



LESZEK CZARNECKI
55,65%
407 377 227
akcji / shares
(w tym pośrednio przez 44,16% LC Corp B.V.)
(incl. indirectly through 44.16% in LC Corp B.V.)

POZOSTALI AKCJONARIUSZE
OTHER SHAREHOLDERS
33,96%
248 576 292
akcji / shares

ING OFE
5,22%
38 200 052
akcji / shares

AVIVA OFE
5,17%
37 840 831
akcji / shares

ZARZĄD
THE MANAGEMENT BOARD

Rafał Juszczak

PREZES ZARZĄDU OD 1 STYCZNIA 2012 R.
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD
SINCE JANUARY 1, 2012

Radosław Boniecki

PREZES ZARZĄDU DO 31 GRUDNIA 2011 R
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD
UNTIL DECEMBER 31, 2011

Katarzyna Beuch

CZŁONEK ZARZĄDU, DYREKTOR FINANSOWY
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD, CFO

Robert Działak

CZŁONEK ZARZĄDU
MEMBER OF THE
MANAGEMENT BOARD

NAJLEPSZY BANK DLA PRZEDSIĘBIORCÓW*

THE BEST BANK FOR ENTREPRENEURS®

Idea Bank jest wyspecjalizowany w obsłudze osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą oraz mikro firm. Jego misją jest tworzenie kompleksowych rozwiązań dla przedsiębiorców, aby mogli skupić się na rozwijaniu swojego biznesu. Sprawy finansowe, administracyjne, księgowe czy kadrowe bierze na siebie współpracująca z bankiem firma księgowa Tax Care. Idea Bank to jedyna na rynku instytucja, która oferuje przedsiębiorcom tak szeroki zakres usług finansowych.

Idea Bank wprowadził pionierską usługę „jednego okienka", czyli pomoc w rejestracji działalności gospodarczej. Ponadto stworzył pierwsze w Polsce concierge urzędowe - specjalną infolinię przeznaczoną dla przedsiębiorców, którzy chcą szybko i bez wizyt w urzędzie rozwiązać poważny problem administracyjny. Idea Bank zaoferował mniejszym przedsiębiorcom rozwiązania do tej pory dostępne tylko dla zamożnych klientów bankowości prywatnej. Dzięki wyjątkowym relacjom z Klientami Idea Bank potrafi dostosować swoje produkty do ich rzeczywistych potrzeb, szybko i sprawnie reagując na zmiany zachodzące na rynku, często wręcz je wyprzedzając. Taki model współpracy z Klientami pozwala Bankowi zachować wysoką jakość portfela kredytowego.

Idea Bank rozpoczął działalność operacyjną pod koniec 2010 roku. Na początku funkcjonował jedynie w internecie, a pierwsze placówki zostały uruchomione w czerwcu, w miejsce przejętych oddziałów Allianz Banku. Pod koniec 2011 roku Idea Bank miał 38 oddziałów zlokalizowanych w największych miastach. Produkty banku były dystrybuowane przez sieci partnerskie, w tym m.in. przez Tax Care, Home Broker i Powszechny Dom Kredytowy.

Idea Bank specialises in services dedicated to sole proprietors and micro companies. It is its mission to develop complex solutions for entrepreneurs to help them focus on their business expansion. Financial, administrative, accounting, and HR services are outsourced to Tax Care, the accounting company cooperating with the bank. Idea Bank is the only company in the market that offers such a wide range of services to entrepreneurs.

Idea Bank launched a unique "one stop shop" solution to assist entrepreneurs with the registration of their business. Furthermore, the bank developed, unique in Poland, concierge services – a call centre dedicated to businesspersons who need assistance in resolving serious formal problems without visiting the authorities' offices. Idea Bank offers entrepreneurs services that previously used to be restricted to affluent private banking clients only. Unique relationships with clients help the bank to tailor its products to their respective needs and to respond instantly to changes on the market, even staying ahead of them. Such a client-bank relationship model helps the bank to maintain its high quality loan portfolio.

Idea Bank started its operations towards the end of 2010. In the beginning, it offered its services only through the internet, and opened its first branches in June, in place of branches of the acquired Allianz Bank. By the end of 2011, Idea Bank operated through 38 branches located in Poland's biggest cities. The bank's products are distributed through partners' networks, such as Tax Care, Home Broker, and Powszechny Dom Kredytowy.

*źródło: Forbes, październik 2011 r.
*source: Forbes, October 2011

SPRZEDAŻ KREDYTÓW
(mln PLN)
LOANS SALES (PLN m)

1 619,1

- Kredyty hipoteczne dla przedsiębiorców / Mortgage loans for entrepreneurs
- Kredyty operacyjne / Operating loans
- Kredyty samochodowe dla przedsiębiorców / Car loans for entrepreneurs
- Pozostałe kredyty dla przedsiębiorców / Other loans for entrepreneurs

W 2011 roku Idea Bank wypracował imponujące wzrosty we wszystkich kategoriach biznesowych. Bank zebrał 2 mld PLN depozytów, sprzedaż kredytowa wyniosła 1,6 mld PLN, a zysk netto, po zaledwie roku funkcjonowania Idea Banku, to 11,1 mln PLN.

Należący do Idea Banku Powszechny Dom Kredytowy od 9 lat umacnia swoją pozycję na rynku pośrednictwa kredytowego. Oferuje wiele produktów, co wyróżnia go na rynku i pozwala na sukcesywne wdrażanie nowatorskich rozwiązań oraz wyprzedzanie rynkowych trendów. PDK konkuruje nie tylko elastycznością, szybkością podejmowania decyzji czy portfelem oferowanych produktów, ale przede wszystkim dedykowanymi rozwiązaniami. Na przykład entuzjastycznie przyjęty przez rynek samochodowy PDK Serwis – autorski program partnerski dla dealerów samochodowych. Rok 2011 to także gwałtowny rozwój produktów dla sektora mikro i małych przedsiębiorstw. W ofercie Powszechnego Domu Kredytowego znajdują się produkty ponad 30 instytucji finansowych - kredyty samochodowe, hipoteczne, gotówkowe, leasing, ubezpieczenia oraz inwestycje.

PORTFEL BRUTTO
(mln PLN)
GROSS PORTFOLIO (PLN m)

1 613,7

- Kredyty hipoteczne dla przedsiębiorców / Mortgage loans for entrepreneurs
- Kredyty operacyjne / Operating loans
- Kredyty samochodowe dla przedsiębiorców / Car loans for entrepreneurs
- Pozostałe kredyty dla przedsiębiorców / Other loans for entrepreneurs

In 2011, Idea Bank reported impressive increases in all business categories, collecting PLN 2 billion worth of deposits, selling PLN 1.6 billion worth of loans, and making a net profit of PLN 11.1 million, after just one year of operation.

Powszechny Dom Kredytowy, the bank's subsidiary company, has been reinforcing its position as a financial intermediary for 9 years. It offers a wide range of products, which makes it unique in the market and helps in launching innovative solutions for staying ahead of market trends. Flexibility, quick decisions, a wide range of offered services and, above all, dedicated solutions guarantee PKD a competitive edge. A good example is the enthusiastic reaction of the automotive market to PKD Serwis, an innovative partnership programme dedicated to car dealers. The year 2011 also meant a dynamic development of the products dedicated to micro and small enterprises. Powszechny Dom Kredytowy offers the products of over 30 financial institutions – from car, mortgage, and cash loans through lease, insurance, and investment products.

NAJWIĘKSZY, POLSKI INWESTOR Z SEKTORA FINANSOWEGO W KRAJACH WSCHODNIEJ EUROPY

THE BIGGEST POLISH FINANCIAL MARKETS' INVESTOR IN THE EASTERN EUROPE

Działalność zagraniczna Getin Holding staje się coraz ważniejszym aktywem Grupy Kapitałowej i od lat przynosi zyski. Stabilny rozwój banków oraz spółek leasingowych działających na rynku rosyjskim, ukraińskim oraz białoruskim, a także akwizycja rosyjskiego Kubanbanku umożliwiają Holdingowi budowę silnych instytucji finansowych w rozwijających się krajach.

Idea Bank Ukraina (poprzednio Plus Bank – zmiana nazwy miała miejsce jesienią 2011 r.) jest niekwestionowanym numerem jeden na rynku finansowania zakupu samochodów (ponad 20% udziału w rynku). Znalazł się też w pierwszej dziesiątce ukraińskich banków pod względem dynamiki przyrostu sumy bilansowej. Zgodnie z założoną strategią Idea Bank Ukraina staje się bankiem uniwersalnym poszerzając swoją ofertę o nowe produkty i zwiększając liczbę oddziałów (na koniec 2011 roku było ich 51). Zysk netto Grupy wyniósł ponad 30 mln PLN i wzrósł o 56% w porównaniu z poprzednim rokiem.

W Rosji Getin Holding tworzy, na bazie zakupionego w 2011 roku Kubanbanku, grupę bankowo-leasingową, korzystając z już sprawdzonych wzorców zarówno w Polsce, jak i na Ukrainie. Carcade to lider na rynku leasingu samochodów osobowych, mający 18% udziałów. Jednostkowy wynik netto Carcade wyniósł prawie 33 miliony PLN, czyli o ponad 54% więcej niż w 2010 roku. Kubanbank systematycznie rozwija swoją sieć sprzedaży – w ciągu zaledwie kilku miesięcy otworzył 7 nowych oddziałów, będzie otwierał kolejne, tak by na koniec 2012 roku mieć 17 nowoczesnych oddziałów. Portfel kredytowy banku wzrósł dwuipółkrotnie, a saldo depozytów dwukrotnie. Około 70% sprzedaży Kubanbanku to kredyty samochodowe.

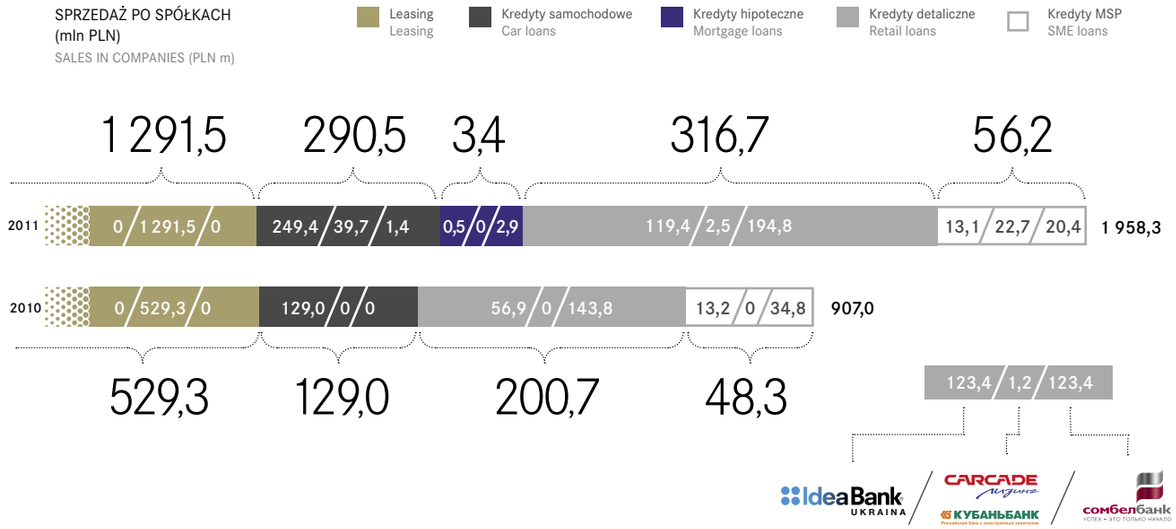
The Getin Holding companies that are based abroad enjoy profitability and an increasingly significant role among the Capital Group. The stable growth of banks and lease companies based in the Russian Federation, Ukraine, and Belarus, as well as the acquisition of Kubanbank, give the Holding an opportunity to build strong financial institutions in emerging markets.

Idea Bank Ukraine (previously Plus Bank – the company rebranded in autumn 2011) is an unquestionable leader among car loan providers (winning over a 20% market share). It ranks among the top ten Ukrainian banks with the highest balance sheet total growth. According to the adopted strategy, Idea Bank Ukraine is becoming a universal bank expanding both its product range and branch network (at the end of 2011, the bank operated from 51 branches). The Group generated a total net profit of over PLN 30 million, which means 56% year-to-year growth.

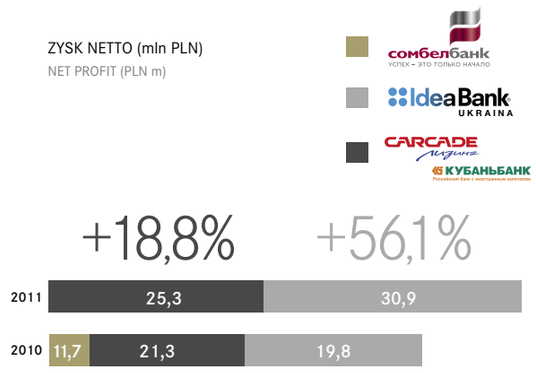
In the Russian Federation, Getin Holding is building a bank and lease group based on Kubanbank acquired in 2011 applying the model proven both in Poland and Ukraine. Carcade, with an 18% market share, enjoys a leading position among car lease providers in Russia. Carcade's standalone net profit totalled nearly PLN 33 million, which means 54% year-to-year growth. Kubanbank is systematically expanding its sales network – within a few months it managed to open 7 new branches and is going to open new ones, so as to operate through 17 modern branches by the end of 2012. The bank's loan portfolio grew two and half times and the deposit portfolio – twofold. Car loan sales account for as much as 70% of Kubanbank's sales.

SPRZEDAŻ PO SPÓŁKACH (mln PLN)
SALES IN COMPANIES (PLN m)

Leasing / Leasing
Kredyty samochodowe / Car loans
Kredyty hipoteczne / Mortgage loans
Kredyty detaliczne / Retail loans
Kredyty MSP / SME loans



ZYSK NETTO (mln PLN)
NET PROFIT (PLN m)



Białoruski Sombelbank wszedł do pierwszej dziesiątki banków pod względem tempa wzrostu sprzedaży produktów klientom detalicznym. W 2011 roku otworzył 15 nowych oddziałów oraz 5 centrów kasowo-rozliczeniowych (w sumie ma 30 oddziałów i 14 centrów). W 2012 roku głównym zadaniem Grupy będzie dalsze zwiększanie skali działania banku.

Belarus based Sombelbank joined the ten top banks with the highest growth rate of sales for individual clients. In 2011, the bank opened 15 new branches and 5 cash and settlement centres (currently, it has 30 branches and 15 centres). The further expansion of the bank will be the main goal for the Group in 2012.

LIDER I EKSPERT BANCASSURANCE

BANCASSURANCE LEADER AND EXPERT

Grupę Ubezpieczeniową Europa tworzą: działające od 1995 r. Towarzystwo Ubezpieczeń Europa, Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie Europa oraz, od początku 2012 r., Open Life Towarzystwo Ubezpieczeń Życie.

Grupa jest liderem bancassurance, czyli ubezpieczeń przeznaczonych dla polskiego sektora finansowego, ze szczególnym uwzględnieniem ubezpieczeń kredytów hipotecznych. Jest jedną z zaledwie dwóch spółek ubezpieczeniowych notowanych na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych. Tym samym należy do elitarnego grona spółek przestrzegających zasad ładu korporacyjnego. Grupa Europa ma szeroką gamę produktów ubezpieczeniowo-finansowych, majątkowych, osobowych, na życie, gwarancji oraz dla sektora MSP. Jednocześnie jest jedną z najbardziej innowacyjnych spółek, która potrafi szybko i sprawnie dostosować swoją ofertę do potrzeb gwałtownie zmieniającego się rynku, a dzięki współpracy z licznymi partnerami jej oferta jest dostępna w tysiącach placówek w całej Polsce.

Europa z powodzeniem tworzy i wprowadza na rynek autorskie strategie inwestycyjne. Udziela gwarancji ubezpieczeniowych największym touroperatorom w Polsce i jest jednym z liderów rynku ubezpieczeń turystycznych, które dystrybuuje poprzez liczne biura podróży.

Europa Insurance Group comprises Towarzystwo Ubezpieczeń Europa (non-life insurance company), Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie Europa (life insurance company) established in 1995, and Open Life Towarzystwo Ubezpieczeń Życie (life insurance company) operating since early 2012.

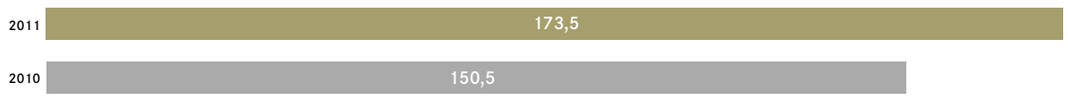
The Group is a bancassurance leader providing insurance to the Polish financial sector, specialised in mortgage loan repayment insurance. It is one of two insurance companies listed on the Warsaw Stock Exchange. Therefore, it belongs to the exclusive circle of companies abiding by corporate governance. Europa Group offers a wide range of insurance solutions – financial, property, life, and personal insurance as well as guarantees for the SME sector. It is one of the most innovative companies that instantly and efficiently tailors its products to the needs of the rapidly changing market, making them available through thousands of partners' branches throughout Poland.

Europa successfully develops and implements innovative investment strategies. It insures major tour operators in Poland and enjoys the leading position in tourist insurance products that are distributed by several travel agencies.

Europa ubezpieczenia

WYSOKA ZYSKOWNOŚĆ GRUPY
Skonsolidowany zysk netto (mln PLN)
GROUP'S HIGH PROFITABILITY
Consolidated net profit (PLN m)

+15,3%



W 2011 r. Grupa wypracowała rekordowy zysk netto w wysokości 173,5 mln PLN, co oznacza 15% wzrostu w stosunku do poprzedniego roku. Przypis składki brutto, liczonej wg MSR, zwiększył się do blisko 713 mln PLN. Spółka majątkowa osiągnęła większy aż o 21% zysk netto, czyli prawie 92 mln PLN, zbierając przy tym blisko 472 mln PLN składki. Również spółka życiowa znacząco poprawiła wyniki – wartość jej sprzedaży wg MSR to już niemal 241 mln PLN - o 21% więcej niż rok wcześniej, natomiast wypracowany zysk wzrósł o 8% do poziomu blisko 82 mln PLN.

W grudniu 2011 r. Talanx AG i Meiji Yasuda Life Insurance zawarły z Getin Holding umowę o długoterminowej współpracy w obszarze bancassurance, której elementem będzie przejęcie większościowego pakietu akcji TU Europa SA. Talanx i Meiji Yasuda, jako czołowi gracze na globalnym rynku ubezpieczeniowym, wesprą spółki Europy siłą kapitałową i międzynarodowym doświadczeniem. Dla Grupy Ubezpieczeniowej Europa oznacza to perspektywę dalszego rozwoju poprzez wykorzystanie potencjału nowych, strategicznych akcjonariuszy.

In 2011, the Group made a record profit of PLN 173.5 million, which is a 15% year-to-year increase. The gross premium written, calculated in accordance with IAS, totalled nearly PLN 713 million. The non-life insurance company's net profit rose 21% to nearly PLN 92 million with the collected premiums approaching PLN 472 million. The life insurance company considerably improved its sales, which, according to IAS, rose by 21% year-to-year to PLN 241 million, making a profit of nearly PLN 82 million (8% growth year-to-year).

In December 2011, Talanx AG and Meiji Yasuda Life Insurance concluded a long-term bancassurance co-operation agreement with Getin Holding. Under the agreement, they will take over the majority stake in TU Europa. Talanx and Meiji Yasuda, as major players on the global insurance market, will contribute capital and their international experience to TU Europa companies, which means that Europa Insurance Group will get an opportunity of further expansion using the potential of new strategic shareholders.

FINANSOWANIE SŁUŻBY ZDROWIA

FINANCING FOR THE HEALTH CARE SECTOR

M.W. Trade osiągnął znaczącą pozycję na rynku usług finansowych, od ponad 7 lat aktywnie oferując swoje rozwiązania polskiej służbie zdrowia. M.W. Trade proponuje zaawansowane produkty, które ułatwiają odzyskanie płynności finansowej placówkom medycznym oraz ich kontrahentom, ściśle współpracując ze spółkami grupy Getin Holding.

Jak wszystkie spółki z grupy Getin Holding działalność M.W. Trade opiera się na ciągłym wprowadzaniu innowacji. Spółka szybko reaguje na zmieniające się potrzeby rynku, dostosowując do nich nie tylko sposoby działania, ale także produkty. Kapitał firmy to doświadczony zespół pracowników. Jasne zasady długofalowej współpracy z Klientami sprawiły, iż Spółka jest godnym zaufania partnerem, stabilną i bezpieczną organizacją.

M.W. Trade konsekwentnie realizuje przyjętą wizję rozwoju, którą opiera się na efektywności, trwałym i długoterminowym wzroście, stałym doskonaleniu procesów zarządzania i tworzeniu wartości dla Akcjonariuszy oraz innych interesariuszy. W 2007 roku M.W. Trade zaczęło być notowane na New Connect, a od 2008 roku jest notowane na głównym parkiecie Warszawskiej Giełdy Papierów Wartościowych. Obecność na GPW zapewnia transparentność i wiarygodność.

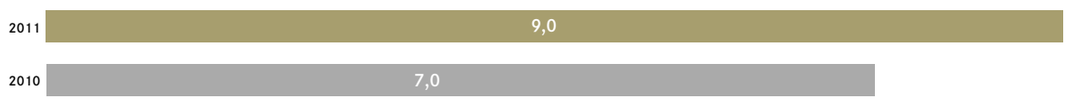
In offering solutions to the Polish health care sector for over 7 years, M.W. Trade has won a significant position on the financial services market. M.W. Trade provides advanced products helping health care institutions and their partners recover financially, in close co-operation with Getin Holding.

As in the case of all Getin Holding companies, M.W. Trade operations are based on continuous innovation. The company instantly responds to rapidly changing market needs, adapting to them not only throughout its operations but also its products. The company's capital is a team of experienced professionals. Clear rules of long-term co-operation with clients lay at the basis of the company's image as a trustworthy partner and a stable and secure organisation.

M.W. Trade consequently implements its growth vision based on effectiveness, long-lasting and long-term growth, continuous improvement of management processes, and creating value for shareholders and other stakeholders. Since 2007, M.W. Trade has been listed on New Connect and, since 2008, on the main Warsaw Stock Exchange market, which ensures the company's transparency and reliability.

ZYSK NETTO (mln PLN)
NET PROFIT (PLN m)

+28,0%



2011 rok to umocnienie pozycji rynkowej Spółki i dywersyfikacja portfela produktów. Zysk netto wzrósł w 2011 roku o 28%, osiągając poziom 9 mln PLN.

Dzięki ścisłej współpracy z podmiotami z Grupy Getin Holding M.W. Trade zwiększyło dostępność oferowanych rozwiązań finansowych. W 2011 roku M.W. Trade skoncentrowało się na budowaniu podstaw pod jeszcze szybszy wzrost w przyszłości, a osiągnięte wyniki pozwoliły na utrzymanie konkurencyjności.

In 2011, the company enhanced its market position and diversified its product portfolio. The net profit rose 28% to PLN 9 million.

Close co-operation with Getin Holding Group allowed for a significant increase in the availability of the offered products. In 2011, M.W. Trade focused on building its foundations for further expansion in the future and its financial results allowed for keeping the company competitive.

UPROSZCZONY SKONSOLIDOWANY BILANS ORAZ RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

SIMPLIFIED CONSOLIDATED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS ACCOUNT

mln PLN / PLN m		2011	2010	
Przychody z tytułu odsetek	Interest income	4 150,8	3 104,0	+33,7%
Koszty z tytułu odsetek	Interest expenses	-2 438,8	-1 830,6	+33,2%
Wynik z tytułu odsetek	**Net interest income**	**1 712,1**	**1 273,5**	+34,4%
Przychody z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission income	1 011,8	818,4	+23,6%
Koszty z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission expenses	-385,0	-242,2	+59,0%
Wynik z tytułu prowizji i opłat	**Net fee and commission income**	**626,8**	**576,1**	+8,8%
Składki ubezpieczeniowe	Insurance premiums	678,3	570,5	+18,9%
Wynik z pozycji wymiany	Foreign exchange result	113,5	142,5	-20,3%
Inne przychody i koszty operacyjne	Other operating income and expenses	648,0	-124,2	-
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	**Other net operating income and expenses**	**1 439,9**	**588,8**	x2,4
Przychody operacyjne netto	**Net operating income**	**3 778,7**	**2 438,4**	+55,0%
Wynik z tytułu odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości kredytów, pożyczek, należności leasingowych	Result on provision for NPL and other accounts receivable	-1 249,4	-1 055,2	+18,4%
Ogólne koszty administracyjne	Overhead costs	-1 223,3	-928,5	+31,7%
Wynik z działalności operacyjnej	**Operating profit**	**1 306,1**	**454,7**	x2,9
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	Share in net profit (loss) of associates	10,7	-4,5	
Wynik z wyceny związany z transakcjami na jednostkach powiązanych	Revaluation of subsidiaries	0,0	35,0	
Zysk (strata) brutto	**Profit (loss) before income tax**	**1 316,8**	**485,2**	x2,7
Podatek dochodowy	Income tax	-172,5	-9,2	x18,8
Udziały niekontrolujące	Non-controling interest	-139,5	-54,9	x2,5
Zysk netto akcjonariuszy spółki	**Net profit attributable to equity holders of the parent company**	**1 004,8**	**421,1**	x2,4

mln PLN / PLN m		2011	2010	
Kasa, środki w Banku Centralnym	Cash and balances with the Central Bank	2 575,3	2 024,8	+27,2%
Należności od banków	Amounts due from banks	4 461,0	3 667,1	+21,6%
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	Loans and advances to customers	42 845,9	33 507,5	+27,9%
Należności z tytułu leasingu finansowego	Finance lease receivables	2 290,0	1 032,2	x2,2
Instrumenty finansowe	Financial instruments	5 136,7	2 901,2	+77,1%
Inne aktywa	Other assets	4 494,5	3 721,6	+20,8%
Aktywa razem	**Total Assets**	**61 803,5**	**46 854,4**	+31,9%
Zobowiązania wobec innych banków i instytucji finansowych	Amounts due to other banks and financial institutions	1 163,5	885,3	+31,4%
Pochodne instrumenty finansowe	Derivatives	1 272,2	1 201,5	+5,9%
Zobowiązania wobec klientów	Due to customers	50 019,2	37 459,1	+33,5%
Rezerwy techniczno-ubezpieczeniowe	Technical provisions	649,8	710,1	-8,5%
Inne zobowiązania	Other liabilities	2 432,2	1 662,5	+46,3%
Zobowiązania razem	**Total liabilities**	**55 536,9**	**41 918,4**	+32,5%
Kapitał własny ogółem	Total equity	6 266,6	4 936,0	+27,0%
Pasywa razem	**Total liabilities and equity**	**61 803,5**	**46 854,4**	+31,9%

WWW.RAPORTROCZNY2011.PL

ELEKTRONICZNA WERSJA RAPORTU

ELECTRONIC ANNUAL REPORT DOWNLOAD

GETIN NOBLE BANK SPÓŁKA AKCYJNA Z SIEDZIBĄ W WARSZAWIE, UL. DOMANIEWSKA 39B, 02-675 WARSZAWA, WPISANA DO REJESTRU PRZEDSIĘBIORCÓW PROWADZONEGO PRZEZ SĄD REJONOWY DLA M. ST. WARSZAWY, XIII WYDZIAŁ GOSPODARCZY KRAJOWEGO REJESTRU SĄDOWEGO POD NUMEREM KRS 0000018507, NIP 7120102793, REGON 004184103, KTÓREJ KAPITAŁ ZAKŁADOWY WYNOSI 953.763.097 PLN (W PEŁNI WPŁACONY).

GETIN HOLDING SPÓŁKA AKCYJNA Z SIEDZIBĄ WE WROCŁAWIU, UL. POWSTAŃCÓW ŚLĄSKICH 2-4, 53-333 WROCŁAW, WPISANA DO REJESTRU PRZEDSIĘBIORCÓW PROWADZONEGO PRZEZ SĄD REJONOWY WE WROCŁAWIU VI WYDZIAŁ GOSPODARCZY KRS POD NUMEREM KRS 0000004335, NIP: 895-16-94-236, REGON: 932117232, KTÓREJ KAPITAŁ ZAKŁADOWY WYNOSI 731.994.402 PLN (W PEŁNI WPŁACONY).